



Groupe Banque TD

**Présentation
sur les
résultats
trimestriels**

T1 2023

2 mars 2023

Mise en garde à l'égard des énoncés prospectifs



De temps à autre, la Banque (comme elle est définie dans le présent document) fait des énoncés prospectifs, écrits et verbaux, y compris dans le présent document, d'autres documents déposés auprès des organismes de réglementation canadiens ou de la Securities and Exchange Commission (SEC) des États-Unis et d'autres communications. En outre, des représentants de la Banque peuvent formuler verbalement des énoncés prospectifs aux analystes, aux investisseurs, aux médias et à d'autres personnes. Tous ces énoncés sont faits conformément aux dispositions d'exonération et se veulent des énoncés prospectifs aux termes de la législation en valeurs mobilières applicable du Canada et des États-Unis, notamment de la *Private Securities Litigation Reform Act of 1995* des États-Unis. Les énoncés prospectifs comprennent, entre autres, les énoncés figurant dans le présent document, dans le rapport de gestion (le « rapport de gestion de 2022 ») du rapport annuel 2022 de la Banque aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2023 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et Assurance et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations en 2022 et orientation pour 2023 » pour le secteur Siège social, ainsi que dans d'autres documents précisant les objectifs et les priorités de la Banque pour 2023 et les années suivantes et les stratégies pour les atteindre, le contexte réglementaire dans lequel la Banque exerce ses activités, et le rendement financier attendu de la Banque. Les énoncés prospectifs se reconnaissent habituellement à l'emploi de termes et expressions comme « objectif », « cible », « croire », « prévoir », « anticiper », « avoir l'intention de », « estimer », « planifier » et « pouvoir » et de verbes au futur ou au conditionnel.

De par leur nature, ces énoncés prospectifs obligent la Banque à formuler des hypothèses et sont assujettis à des risques et incertitudes, généraux ou spécifiques. Particulièrement du fait de l'incertitude quant à l'environnement physique et financier, à la conjoncture économique, au climat politique et au cadre réglementaire, ces risques et incertitudes – dont bon nombre sont indépendants de la volonté de la Banque et dont les répercussions peuvent être difficiles à prévoir – peuvent faire en sorte que les résultats réels diffèrent considérablement de ceux avancés dans les énoncés prospectifs. Les facteurs de risque qui pourraient entraîner, isolément ou collectivement, de tels écarts incluent les risques, notamment, stratégiques, de crédit, de marché (y compris le risque de position sur titres de participation, le risque sur marchandises, le risque de change, le risque de taux d'intérêt et le risque associé aux écarts de taux), d'exploitation (y compris les risques liés à la technologie, à la cybersécurité et à l'infrastructure), de modèle, d'assurance, de liquidité, d'adéquation des fonds propres, ainsi que les risques juridiques, réglementaires et liés à la conduite, d'atteinte à la réputation, environnementaux et sociaux, et les autres risques. Ces facteurs de risque comprennent notamment la conjoncture économique et commerciale dans les régions où la Banque exerce ses activités; le risque géopolitique; le risque d'inflation, d'augmentation des taux d'intérêt et de récession; les répercussions économiques, financières et autres d'une pandémie comme la pandémie de COVID-19; la capacité de la Banque à mettre en œuvre ses stratégies à long terme et ses principales priorités stratégiques à court terme, notamment réaliser des acquisitions et des ventes, fidéliser la clientèle et élaborer des plans stratégiques; les risques liés à la technologie et à la cybersécurité (y compris les cyberattaques, les violations des données et les défaillances technologiques) visant la technologie informatique, Internet, les systèmes d'accès au réseau ou les autres systèmes ou services de communications voix-données de la Banque; le risque de modèle; la fraude à laquelle la Banque est exposée; le défaut de tiers de se conformer à leurs obligations envers la Banque ou ses sociétés affiliées, notamment relativement au traitement et au contrôle de l'information et d'autres risques découlant de l'utilisation par la Banque de fournisseurs de services tiers; l'incidence de la promulgation de nouvelles lois et de nouveaux règlements et de la modification des lois et des règlements actuels ou de leur application, y compris, sans s'y restreindre, les lois fiscales, les lignes directrices en matière d'information sur les fonds propres et les directives réglementaires en matière de liquidité; la surveillance réglementaire et le risque de conformité; la concurrence accrue exercée par les sociétés établies et les nouveaux venus (y compris de la concurrence d'entreprises de technologie financière et autres grands concurrents technologiques); l'évolution des attitudes des consommateurs et des technologies perturbatrices; l'exposition aux litiges et aux affaires réglementaires d'envergure; la capacité de la Banque de recruter, former et maintenir en poste des talents clés; les changements apportés aux notations de crédit de la Banque; les variations des taux de change, des taux d'intérêt, des écarts de taux et du prix des actions; l'augmentation des coûts de financement et de la volatilité des marchés causée par l'illiquidité des marchés et la concurrence pour l'accès au financement; le risque de transition du taux interbancaire offert (IBOR); les estimations comptables critiques et les changements apportés aux normes, politiques et méthodes comptables utilisées par la Banque; les crises d'endettement potentielles et existantes à l'échelle internationale; le risque environnemental et social (y compris les changements climatiques); et l'occurrence d'événements catastrophiques naturels et autres que naturels et les demandes d'indemnisation qui en découlent. La Banque avise le lecteur que la liste qui précède n'est pas une liste exhaustive de tous les facteurs de risque possibles et que d'autres facteurs pourraient également avoir une incidence négative sur les résultats de la Banque. Pour de plus amples renseignements, se reporter à la section « Facteurs de risque et gestion des risques » du rapport de gestion de 2022, telle qu'elle peut être mise à jour dans les rapports aux actionnaires trimestriels déposés par la suite et dans les communiqués (le cas échéant) relatifs à tout événement ou à toute transaction dont il est question aux rubriques « Acquisitions importantes » ou « Événements importants et postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » dans le rapport de gestion pertinent, lesquels peuvent être consultés sur le site Web www.td.com/fr. Le lecteur doit examiner ces facteurs attentivement, ainsi que d'autres incertitudes et événements possibles, de même que l'incertitude inhérente aux énoncés prospectifs, avant de prendre des décisions à l'égard de la Banque. Il ne doit pas se fier indûment aux énoncés prospectifs de la Banque.

Les hypothèses économiques importantes étayant les énoncés prospectifs contenus dans le présent document sont décrites dans le rapport de gestion de 2022 aux rubriques « Sommaire et perspectives économiques », aux rubriques « Principales priorités pour 2023 » et « Contexte d'exploitation et perspectives » pour les secteurs Services bancaires personnels et commerciaux au Canada, Services de détail aux États-Unis, Gestion de patrimoine et TD Assurance, et Services bancaires de gros, et à la rubrique « Réalisations en 2022 et orientation pour 2023 » pour le secteur Siège social, qui peuvent être mises à jour dans les rapports trimestriels aux actionnaires déposés par la suite. Tout énoncé prospectif contenu dans le présent document représente l'opinion de la direction uniquement à la date des présentes et est communiqué afin d'aider les actionnaires de la Banque et les analystes à comprendre la situation financière, les objectifs, les priorités et le rendement financier prévu de la Banque aux dates indiquées et pour les périodes closes à ces dates, et peut ne pas convenir à d'autres fins. La Banque n'effectuera pas de mise à jour de quelque énoncé prospectif, écrit ou verbal, qu'elle peut faire de temps à autre directement ou indirectement, à moins que la législation en valeurs mobilières applicable ne l'exige.



Notre stratégie

Nous sommes solidaires – grâce à notre marque ancrée dans notre modèle d'affaires éprouvé et à notre stratégie tournée vers l'avenir, nous aidons nos clients, collectivités et collègues à prospérer dans un monde en constante évolution.



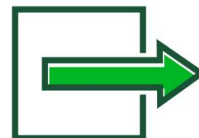
Modèle d'affaires éprouvé

Assurer une croissance constante des résultats, soutenue par une solide culture de gestion des risques

Diversification et portée

Solidité du bilan

Sécurité et confiance



Tournés vers l'avenir

Façonner l'avenir des services bancaires à l'ère du numérique

Omnicanal

Améliorer notre modèle d'exploitation

Innovation



Axés sur des objectifs

Centrer tout ce que nous faisons sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Clients

Collectivités

Collègues

Modèle d'affaires éprouvé



Diversification et portée, soutenues par une solide culture de gestion des risques

- Résultat comme présenté de 1,6 G\$, en baisse de 58 % (4,2 G\$ après rajustement¹, soit une hausse de 8 %)
- RPA comme présenté² de 0,82 \$, en baisse de 59 % (2,23 \$ après rajustement¹, soit une hausse de 7 %)
- Bon rendement illustrant la croissance des marges et du volume, ainsi que la diversification de nos activités
- Levier d'exploitation solide et investissement continu dans nos activités pour stimuler une croissance future
- Ratio des fonds propres de catégorie 1³ sous forme d'actions ordinaires de 15,5 %

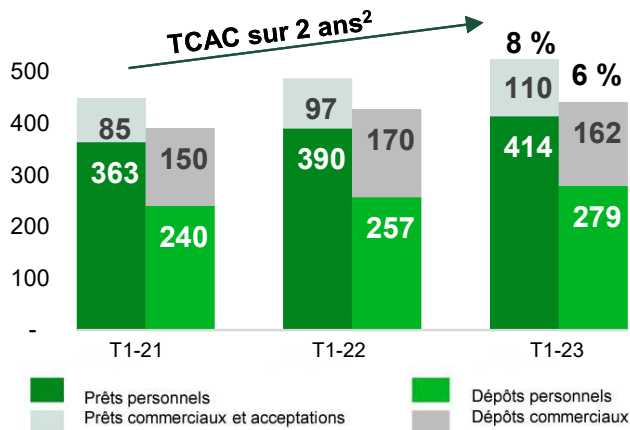


Modèle d'affaires éprouvé

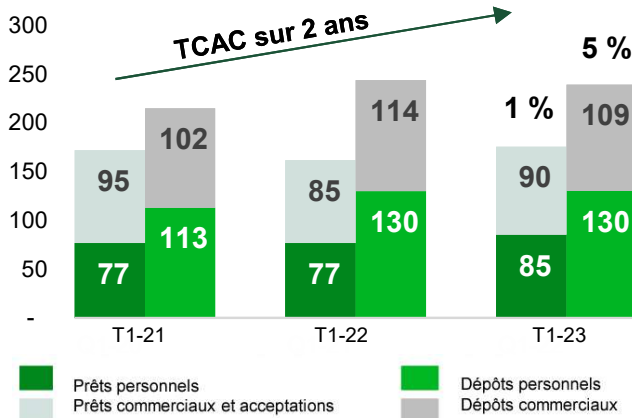
Forte activité des clients



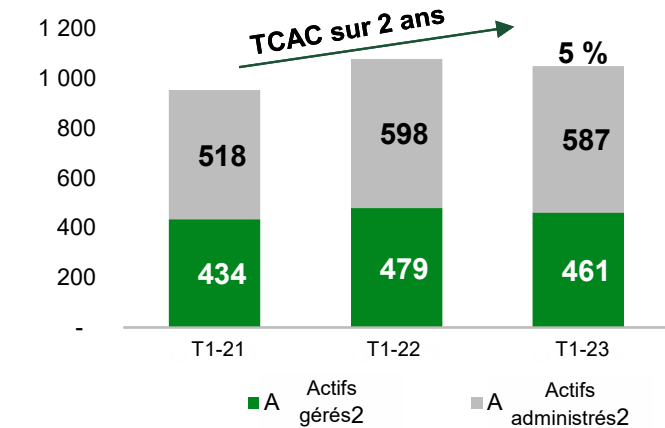
Volumes moyens – Services bancaires personnels et commerciaux au Canada (en G\$)



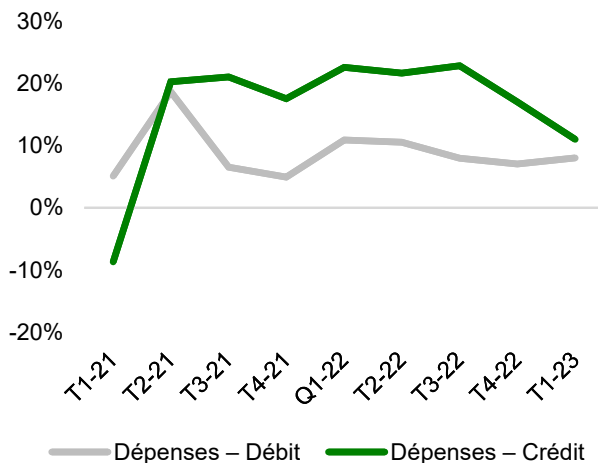
Volumes moyens – Services de détail aux États-Unis (en G\$ US)⁴



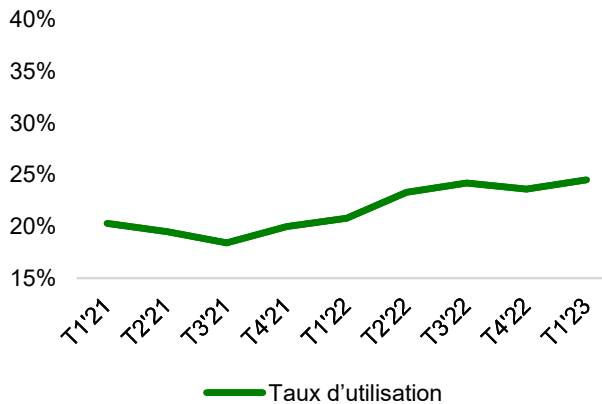
Actifs de Gestion de patrimoine à l'échelle mondiale⁵ (en G\$)



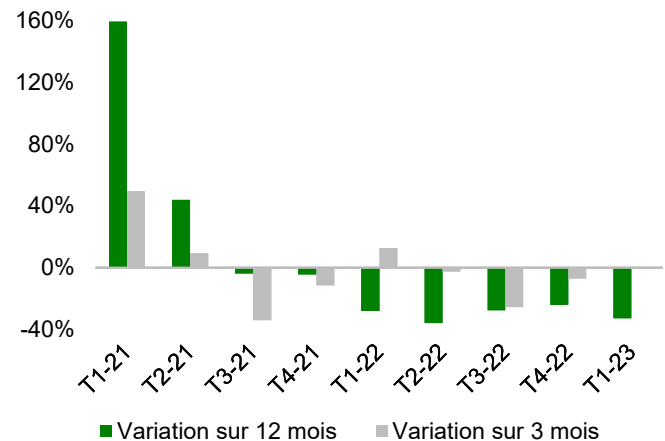
Tendances des dépenses pour les cartes canadiennes⁶ (variation sur 12 mois)



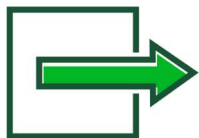
Taux d'utilisation des lignes de crédit des Services bancaires aux entreprises aux États-Unis (en %)



Nombre moyen d'opérations par jour – Placements directs TD⁷ (variation en %)



Tournés vers l'avenir



Façonner l'avenir des services bancaires



Relation stratégique exclusive avec
CanadaVisa



Premier rang dans le classement des
services de courtage en ligne du
Globe and Mail



Conseiller financier de GIC et de la
fiducie de placement immobilier Dream
Industrial pour l'acquisition de la fiducie
de placement immobilier Summit
Industrial Income



Prolongation de 20 ans de
l'entente conclue avec
Delaware North



Trophées FundGrade A+ accordés à
plusieurs FNB et fonds communs de
placement de Gestion de Placements TD⁸



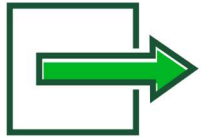
Cochef de file teneur de livre de l'obligation
de souveraineté de l'Ukraine du
gouvernement du Canada, d'une valeur de
500 millions de dollars

TD Cowen
a division of TD Securities

Conclusion de l'acquisition de Cowen
par la TD

Tournés vers l'avenir

Mise à jour sur l'acquisition de First Horizon



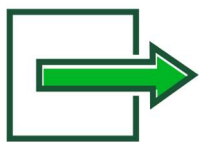
L'acquisition de First Horizon accélère la stratégie de croissance des Services de détail aux États-Unis de la TD

Progrès à ce jour

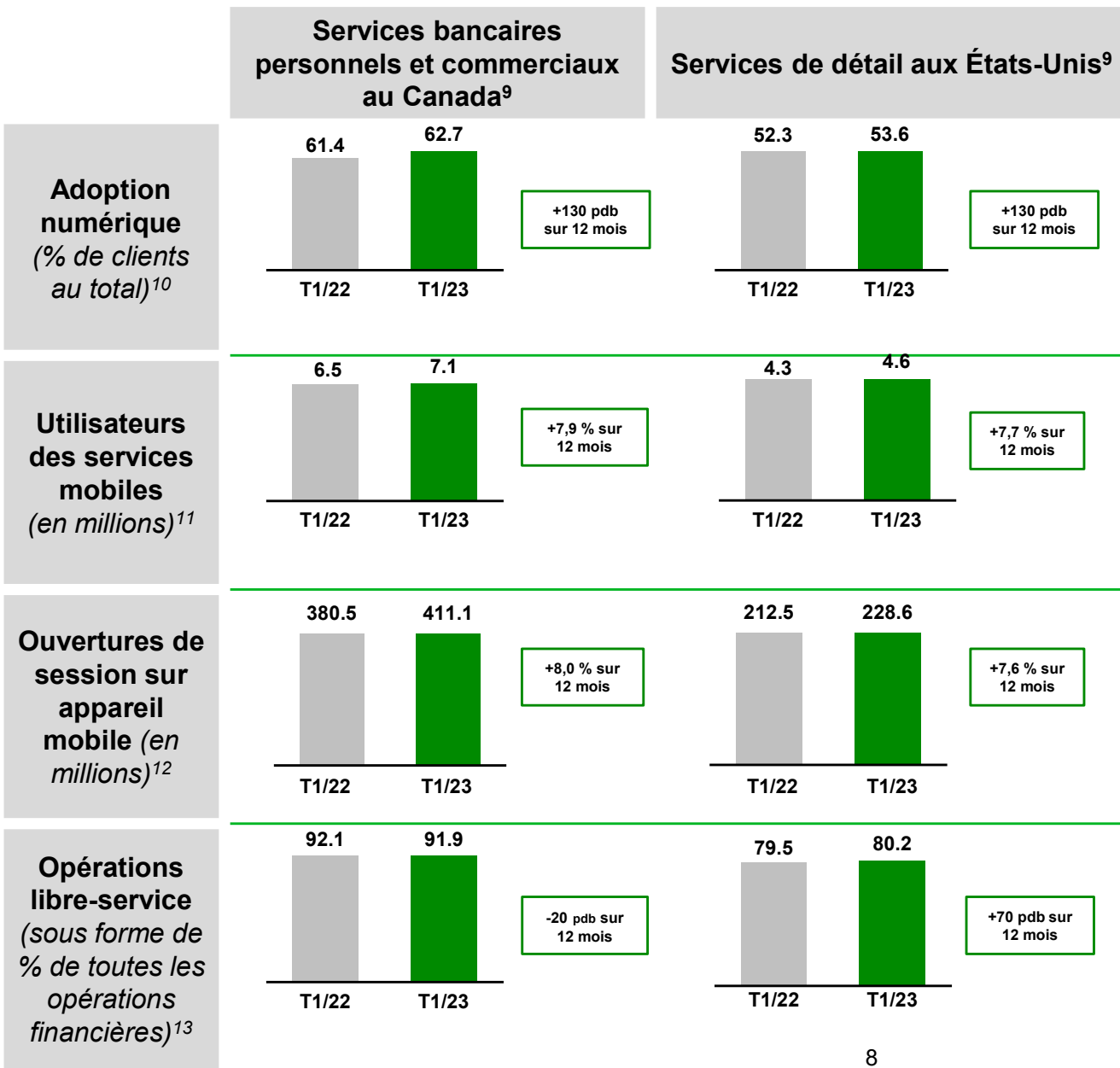
- Prolongation de l'entente de fusion jusqu'au 27 mai 2023
- Annonce du lancement d'un programme communautaire (le Community Benefits Plan) afin de fournir un financement de 50 G\$ US pour les activités de placement, de prêts, philanthropiques ou autres, à des communautés ciblées au sein du territoire où la Banque est ou sera présente, et ce, à compter de la conclusion de la transaction
- Définition par le Bureau de gestion de l'intégration de la feuille de route de l'intégration et de la conversion, ainsi que de la conception en fonction de l'état cible
- Approche confirmée pour migrer principalement vers les systèmes de la TD
- Confiance réaffirmée en notre capacité à mettre en œuvre les synergies de coûts

Prochaines étapes

- Communication continue avec les organismes de réglementation quant aux demandes
- Poursuite de la planification de la conversion et de l'élaboration des stratégies relatives à l'état final aux fins d'intégration dans l'ensemble des secteurs d'activité et des fonctions de l'entreprise
- Poursuite de la communication avec les employés de First Horizon et à l'interne quant à l'évolution de la conclusion de la transaction, à l'intégration et à la conversion
- Discussions avec First Horizon concernant la possibilité d'une prolongation



Tournés vers l'avenir : Adoption numérique



Innovier pour nos clients

- Lancement de l'outil **Créateur d'objectifs TD**, une plateforme de planification des objectifs qui offre des conseils et recommandations personnalisés en fonction des besoins et des objectifs des clients.
- Innovation grâce à une nouvelle **stratégie de personnalisation numérique et dynamique en Amérique du Nord**, offrant des renseignements pertinents et personnalisés pour aider les clients dans leur situation financière au quotidien.
- Plus grand nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles parmi les banques canadiennes, pour l'**appli TD**, pour la neuvième année consécutive, selon data.ai.
- Association récente à **Low Carbon Patent Pledge**, avec le soutien du Forum économique mondial afin de démontrer le rôle de la technologie et de l'innovation dans l'atteinte des objectifs de durabilité et de carboneutralité, créant 12 brevets d'Internet des objets.
- Récompense accordée au **Centre de ressources sur l'équité de la TD** par le Business Intelligence Group, pour son innovation inclusive dans le cadre des prix d'innovation 2023.



Axés sur des objectifs



Demeurer centrés sur notre vision, notre but et nos engagements communs

Membre de l'
**indice de durabilité
Dow Jones**



Optimisé par l'indice S&P Global CSA

LA PROMESSE TD PRÊTS À AGIR

TD Bank Group

Top 10%
S&P Global ESG Score 2022

80 /100

As of February 7, 2023.
Position and Score are industry specific and reflect exclusion screening criteria. Learn more at [spglobal.com/esg/yearbook](https://www.spglobal.com/esg/yearbook)

S&P Global Sustainable 1

Forbes **2022**

**THE BEST
EMPLOYERS
FOR VETERANS**

POWERED BY STATISTA



Axés sur des objectifs

Faits saillants des facteurs ESG



Environnement

- Nous avons mis au point une méthodologie sur mesure permettant de fixer les objectifs pour les émissions financées du champ d'application 3 et établi des objectifs liés au champ d'application 3 de l'année 2030 pour les secteurs de l'énergie et de la production d'électricité.
- Nous visons à détenir entre 15 et 20 G\$ d'obligations vertes, sociales, durables et pandémiques dans notre portefeuille de placement du groupe Trésorerie d'ici la fin de 2025.
- Nous avons agi comme l'une des conseillères en structuration et cogestionnaire principal pour la première émission d'obligations vertes de cinq milliards de dollars du gouvernement du Canada.
- À la fin de 2021, nous avons versé plus de 86 M\$ par rapport à notre cible de 100 G\$ visant à soutenir l'économie à faibles émissions de carbone, au cours des quatre dernières années.

Social

- Nous avons accepté de procéder à une évaluation de l'équité raciale des politiques en matière d'emploi de la TD au Canada et aux États-Unis.
- Nous avons pris l'engagement élargi et à plus long terme d'augmenter le nombre de femmes occupant des postes de vice-présidente ou d'un échelon supérieur à 45 % d'ici la fin de 2025.
- En 2020, nous avons établi l'objectif de doubler la représentation des Noirs aux postes de direction d'ici la fin de 2022 et d'augmenter la représentation de Noirs, d'Autochtones et de membres de groupes minoritaires aux postes de vice-présidence et d'échelons supérieurs d'ici 2025.
- Nous avons annoncé le lancement de TD Home Access Mortgage, un nouveau produit visant à favoriser l'accès à la propriété pour les communautés noires et hispaniques dans plusieurs marchés où la Banque est présente aux États-Unis.

Gouvernance

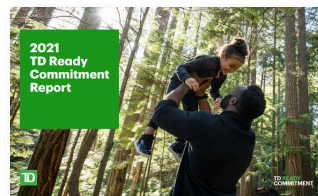
- Nous avons mis sur pied le Centre d'expertise sur les enjeux ESG pour coordonner et rationaliser les efforts.
- Nous avons instauré des séances de formation régulières sur les enjeux ESG avec notre conseil d'administration et notre équipe de la haute direction.
- Nous avons intégré des mesures ESG dans le régime de rémunération de la haute direction.
- Nous avons créé un inventaire des risques liés au climat pour aider à déterminer les répercussions possibles des changements climatiques.
- Nous avons élaboré un cadre de cartographie thermique pour appuyer l'identification et l'évaluation des risques liés au climat.
- Nous avons mis sur pied une équipe responsable du risque de crédit ESG chargée de superposer les risques liés aux enjeux ESG et aux changements climatiques sur le portefeuille de crédit de la TD.

T1 2023

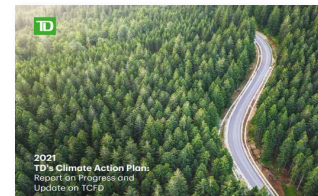
- La TD figure dans l'indice mondial de durabilité Dow Jones pour la 9^e année consécutive et est la seule banque nord-américaine à être inscrite à l'indice mondial.
- Nous avons investi 5 M\$ dans Citizen's Trust Bank, une institution de dépôt pour les personnes issues des minorités, afin d'offrir plus d'occasions aux entreprises détenues par des personnes issues de minorités.
- Nous sommes la seule banque nord-américaine à être classée dans la tranche supérieure de 10 % des entreprises de son secteur pour la S&P Global ESG Score dans le Sustainability Yearbook de 2023 de S&P Global.
- De concert avec AFOA Canada, un organisme sans but lucratif dirigé par des peuples autochtones, nous avons lancé la bourse d'études TD pour les peuples autochtones.



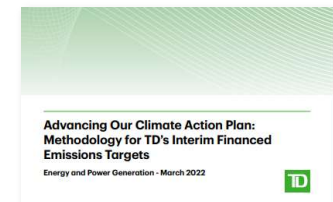
[Rapport ESG 2021](#)



[Rapport sur La promesse TD Prêts à agir 2021](#)



[Rapport sur le plan d'action sur les changements climatiques 2021](#)



[Méthodologie de financement des émissions](#)

Faits saillants du T1 2023

Solide rendement



RPA de 0,82 \$, en baisse de 59 % sur 12 mois

- Le RPA comme présenté tient compte du règlement du litige Stanford¹⁴, d'une perte nette qui découle de l'atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon¹⁵ et de la comptabilisation d'une charge d'impôt sur le résultat, liée au dividende pour la relance au Canada (DRC) et à l'augmentation du taux d'imposition fédéral canadien pour l'exercice 2022¹⁶
- RPA rajusté¹ de 2,23 \$, en hausse de 7 % sur 12 mois

Produits en hausse de 8 % sur 12 mois (en hausse de 16 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Croissance du volume et des marges dans les services bancaires personnels et commerciaux, et incidence des opérations de change

PPC de 690 M\$

Charges en hausse de 39 % sur 12 mois (y compris la quote-part des partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques [PCS] aux États-Unis)

- Les charges comme présentées prennent compte du règlement du litige Stanford¹⁴ et des charges liées à l'acquisition et à l'intégration
- Charges rajustées¹ en hausse de 10,4 %, exclusion faite de l'incidence de la comptabilisation du PCS et des opérations de change¹⁷
- Augmentation des dépenses liées aux employés et à la croissance des activités, et incidence des opérations de change

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T1/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	12 226	(21 %)	8 %
PPC	690	+73 \$	+618 \$
Charges	8 316	27 %	39 %
Résultat net	1 582	(76 %)	(58 %)
RPA dilué (\$)	0,82	(77 %)	(59 %)

Rajusté ¹	T1/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	13 102	7 %	16 %
Charges	6 541	2 %	11 %
Résultat net	4 155	2 %	8 %
RPA dilué (\$)	2,23	2 %	7 %

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada



Solide trimestre avec des résultats records grâce à une croissance soutenue

Résultat net en hausse de 7 % sur 12 mois

Produits en hausse de 17 % sur 12 mois

- Marges plus élevées et croissance du volume
 - Croissance des volumes de prêts de 8 %
 - Croissance des volumes de dépôts de 3 %

Marge d'intérêt nette^{1,18} de 2,80 %

- En hausse de 10 pdb sur 3 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison de la hausse des taux d'intérêt, partiellement contrebalancée par une diminution des marges sur les prêts

PPC de 327 M\$

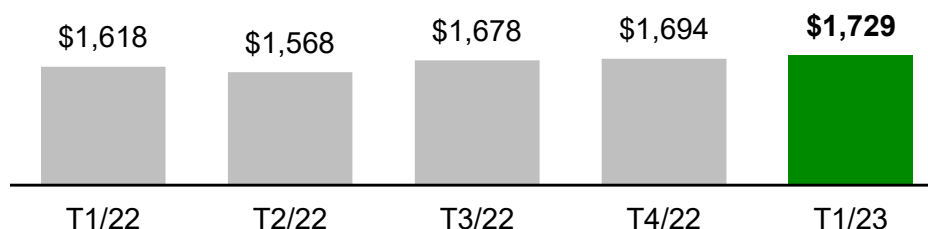
Charges en hausse de 10 % sur 12 mois

- Augmentation des dépenses liées à la croissance des activités, notamment les coûts liés à la technologie et les charges liées aux employés
- Ratio d'efficience² de 40,6 %

Profits et pertes (M\$)

Comme présenté	T1/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	4 589	3 %	17 %
PPC	327	+98 \$	+295 \$
<i>Prêts douteux</i>	220	+36 \$	+70 \$
<i>Prêts productifs</i>	107	+62 \$	+225 \$
Charges	1 863	(3 %)	10 %
Résultat net	1 729	2 %	7 %
Rendement des capitaux propres²	39,9 %	-200 pdb	-310 pdb

Résultat (M\$)



Services de détail aux États-Unis

Solide trimestre avec des résultats records grâce à une croissance soutenue



Résultat net en hausse de 17 % sur 12 mois (en hausse de 23 % sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits en hausse de 27 % sur 12 mois

- Augmentation des marges sur les dépôts et des volumes de prêts, le tout en partie neutralisé par des marges plus faibles sur les prêts, des volumes de dépôts moins élevés, et une baisse des frais de découvert et des produits découlant du PPP
 - Prêts aux particuliers en hausse de 11 %
 - Prêts aux entreprises en hausse de 6 %, ou de 9 % sans les prêts accordés dans le cadre du PPP
 - Dépôts en baisse de 7 %, ou de 2 % excluant les dépôts dans les comptes de passage

Marge d'intérêt nette^{1,19} de 3,29 %

- En hausse de 16 pdb sur 3 mois : augmentation des marges sur les dépôts en raison de la hausse des taux d'intérêt, partiellement contrebalancée par une baisse des marges sur les prêts et une composition négative du bilan

PPC de 149 M\$

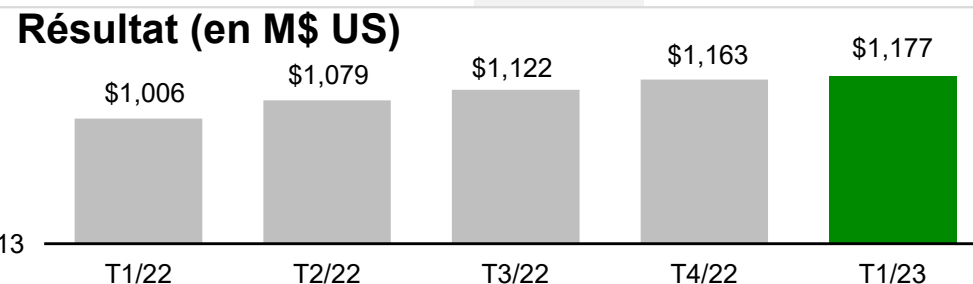
Charges en hausse de 22 % sur 12 mois (en hausse de 16 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Les charges comme présentées incluent les coûts liés à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon²⁰
- Augmentation des charges liées aux employés, charges relatives à la croissance des activités liées aux cartes de crédit et des autres placements de l'entreprise
- Ratios d'efficacité comme présenté et rajusté de 55,0 % et de 52,2 %, respectivement

Profits et pertes (en M\$ US) (sauf indication contraire)

Comme présenté	T1/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 791	3 %	27 %
PPC	149	(20 \$)	+132 \$
<i>Prêts douteux</i>	158	+33 \$	+59 \$
<i>Prêts productifs</i>	(9)	(53 \$)	+73 \$
Charges	1 535	4 %	22 %
Rés. net Serv. de détail aux É.-U.	955	3 %	18 %
Comptabilisation de la participation de Schwab	222	(6 %)	11 %
Résultat net, avec Schwab	1 177	1 %	17 %
Résul. net, avec Schwab (en M\$ CA)	1 589	3 %	25 %
Rendement des capitaux propres	15,5 %	+10 pdb	+290 pdb

Rajusté ¹	T1/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges	1 457	2 %	16 %
Résultat net des Services de détail aux États-Unis	1 014	5 %	26 %
Résultat net, avec Schwab	1 236	3 %	23 %
Résultat net, avec Schwab (en M\$ CA)	1 669	5 %	31 %
Rendement des capitaux propres	16,3 %	+50 pdb	+370 pdb



Gestion de patrimoine et TD Assurance

Solide rendement malgré des conditions du marché difficiles



Résultat net en baisse de 14 % sur 12 mois

Produits en hausse de 4 % sur 12 mois

- Augmentation des marges, hausse de la juste valeur des placements à l'appui des passifs liés aux assurances et hausse des volumes d'assurance, partiellement compensées par la diminution des volumes, et des produits tirés des opérations et des comptes à honoraires pour Gestion de patrimoine

Réclamations en hausse de 29 % sur 12 mois

- Modification du taux d'actualisation, augmentation des déplacements automobiles et hausse des coûts, partiellement neutralisées par une diminution du nombre d'événements météorologiques violents

Charges stables sur 12 mois

- Hausse des dépenses à l'appui de la croissance des activités, partiellement compensée par une diminution de la rémunération variable
- Ratio d'efficacité de 40,7 %

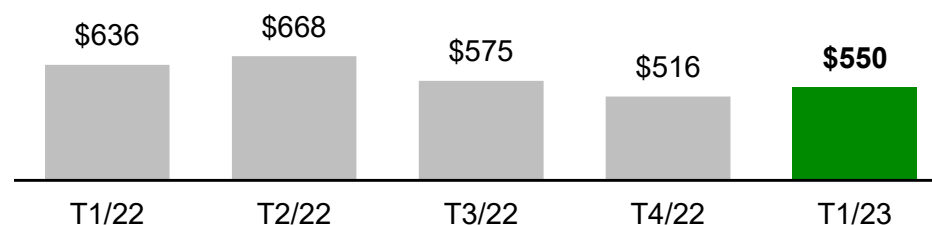
Actifs gérés en baisse de 3 % sur 12 mois; actifs administrés²¹ en baisse de 3 % sur 12 mois

- Actifs gérés : Dépréciation des marchés
- Actifs administrés : Dépréciation des marchés, neutralisée en partie par la croissance de l'actif net

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T1/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	2 902	10 %	4 %
Réclamations d'assurance	976	35 %	29 %
Charges	1 182	(2 %)	0 %
Résultat net	550	7 %	(14 %)
Rendement des capitaux propres	41,3 %	180 pdb	-890 pdb
Actifs gérés (en G\$)	414	4 %	(3 %)
Actifs administrés (en G\$)²¹	541	5 %	(3 %)

Résultat (M\$)



Services bancaires de gros

Rendement témoignant de la force du modèle d'affaires diversifié



Résultat net en baisse de 24 % sur 12 mois (en baisse de 20 % sur 12 mois, après rajustement¹)

Produits largement inchangés sur 12 mois

- Diminution des produits liés aux activités de négociation et des honoraires de prise ferme, contrebalancée par l'augmentation des produits liés aux transactions bancaires mondiales et des produits tirés des prêts

PPC de 32 M\$

Charges en hausse de 16 % sur 12 mois (en hausse de 13 % sur 12 mois, après rajustement¹)

- Charges comme présentées comptant les charges d'acquisition et d'intégration principalement liées à l'acquisition de Cowen²³
- Investissement continu dans la stratégie liée aux activités en dollars américains des Services bancaires de gros (notamment avec l'embauche de professionnels en services bancaires, en ventes et négociation, et en technologie), indemnités de départ plus élevées et incidence des opérations de change

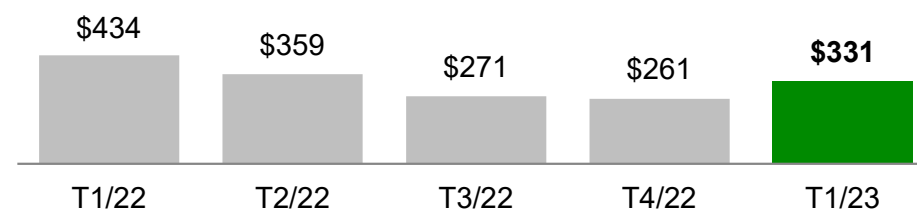
Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T1/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Produits	1 345	16 %	0 %
<i>Produits liés aux activités de négociation^{2,22}</i>	662	18 %	(9 %)
PPC	32	+6 \$	+37 \$
Charges	883	10 %	16 %
Résultat net	331	27 %	(24 %)
Rendement des capitaux propres	9,4 %	+120 pdb	-680 pdb
Rajusté ¹	T1/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Charges²³	862	10 %	13 %
Résultat net	347	26 %	(20 %)
Rendement des capitaux propres	9,9 %	+130 pdb	-630 pdb

Produits des secteurs d'activité (en M\$)

Comme présenté	T1/23	Sur 3 mois	Sur 12 mois
Marchés mondiaux	743	12 %	(18 %)
Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises	615	30 %	37 %
Autres	(13)	(157 %)	117 %

Résultat (en M\$)



Siège social



Perte nette comme présentée de 2,6 G\$

- Pertes de 140 M\$ après rajustement¹
- La perte nette comme présentée comprend l'augmentation principalement attribuable au règlement du litige Stanford, à une perte nette qui découle de l'atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon, à la comptabilisation d'une charge d'impôt sur le résultat, liée au DRC et à l'augmentation du taux d'imposition fédéral canadien pour l'exercice 2022, et à la hausse des charges nettes du Siège social

Profits et pertes (en M\$)

Comme présenté	T1/23	T4/22	T1/22
Résultat net (perte)	(2 617)	2 661	(227)
Rajustements pour les éléments à noter			
<i>Amortissement des immobilisations incorporelles acquises avant impôt sur le revenu²⁴</i>	54	57	67
<i>Charges d'acquisition et d'intégration liées à Schwab²⁵</i>	34	18	50
<i>Atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon¹⁵</i>	876	(2 319)	0
<i>Règlement du litige Stanford¹⁴</i>	1 603	0	0
<i>Gains réalisés à la vente d'actions de Schwab²⁶</i>	0	(997)	0
Incidence des impôts			
<i>Dividende pour la relance au Canada et incidence de l'augmentation du taux d'imposition fédéral canadien pour l'exercice 2022</i>	585	0	0
<i>Autres éléments à noter</i>	(675)	570	(17)
Résultat net (perte) – rajusté¹	(140)	(10)	(127)
Charges nettes du Siège social²	(191)	(187)	(168)
Autres	51	177	41
Résultat net (perte) – rajusté¹	(140)	(10)	(127)

Notes supplémentaires :

- Le secteur Siège social comprend les charges du Siège social et tout autre élément non attribué aux secteurs d'exploitation de même que les activités de trésorerie nettes et de gestion des capitaux propres. Se reporter à la page 15 du communiqué de presse sur les résultats de 2023 de la Banque pour obtenir de plus amples renseignements.
- Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles la TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention des clients américains des détaillants. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après les provisions pour pertes sur créances (PPC). Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des PPC liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. Le secteur Siège social reflète la part des produits et des PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants, un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) étant comptabilisé dans les charges autres que d'intérêts, ce qui élimine toute incidence sur le résultat net comme présenté du secteur Siège social. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète uniquement la part des produits et des PPC attribuables à la TD en vertu des conventions dans son résultat net comme présenté.
- La Banque comptabilise sa participation dans Schwab selon la méthode de la mise en équivalence et présente ce résultat après impôt avec un décalage d'un mois. Le secteur Services de détail aux États-Unis reflète la part du résultat net de la Banque découlant de la participation dans Schwab. Le résultat net du secteur Siège social comprend les montants pour le règlement du litige Stanford, l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab, les gains ou pertes liés à l'atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon, et les gains ou pertes liés à la vente d'actions de Schwab.

Capitaux propres²⁷

Excellente gestion des capitaux propres et de la liquidité afin d'appuyer la croissance future



Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires de 15,5 %

- Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (hors change)²⁸ – (62) pdb en raison de ce qui suit :
 - Croissance des volumes – (26) pdb
 - Qualité des actifs, du fait d'une plus grande normalisation du crédit et de la mise à jour des paramètres – (21) pdb
 - Modifications apportées à la méthodologie pour se préparer aux réformes de Bâle 3 – (15) pdb

Actifs pondérés en fonction des risques en hausse de 2,8 % sur 3 mois

Ratio de levier financier de 4,8 %

Ratio de liquidité à court terme de 141 %

Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires	
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T4 2022	16,2 %
Production de fonds propres à l'interne	42
Augmentation des actifs pondérés en fonction des risques (hors change) ²⁸	(62)
Augmentation des actions ordinaires du plan de réinvestissement des dividendes	14
Atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon	(13)
Couverture de change pour la conclusion de l'acquisition de First Horizon	(6)
Incidence du dividende pour la relance au Canada	(16)
Suppression des dispositions transitoires pour les pertes sur créances prévues	(8)
Règlement du litige Stanford	(23)
Autres	3
Ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'actions ordinaires au T1 2023	15,5 %

Actifs pondérés en fonction des risques (G\$)	
Actifs pondérés en fonction des risques au T4 2022	517 \$
Risque de crédit	+16,8
Risque de marché	-3,4
Risque opérationnel	+1,2
Actifs pondérés en fonction des risques au T1 2023	532 \$

Formations de prêts douteux bruts

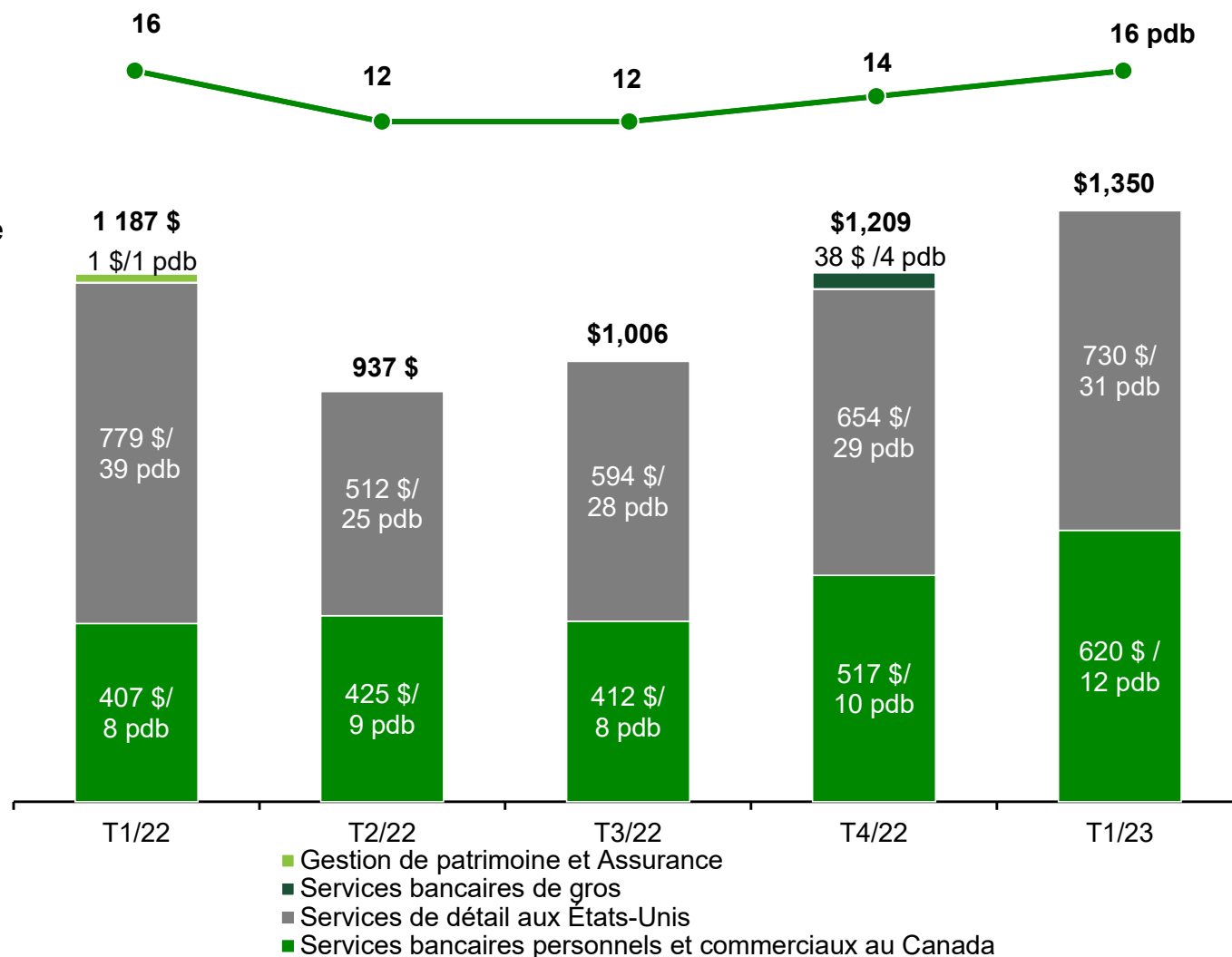
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Augmentation des formations de prêts douteux bruts de 2 pdb sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Services bancaires commerciaux au Canada, principalement attribuable à une nouvelle formation dans le secteur des services de santé et des services sociaux
 - Plus grande normalisation du rendement de crédit, largement reflétée dans les portefeuilles de prêts à la consommation

Formations de prêts douteux bruts²⁹ : en M\$ et ratios³⁰



Prêts douteux bruts

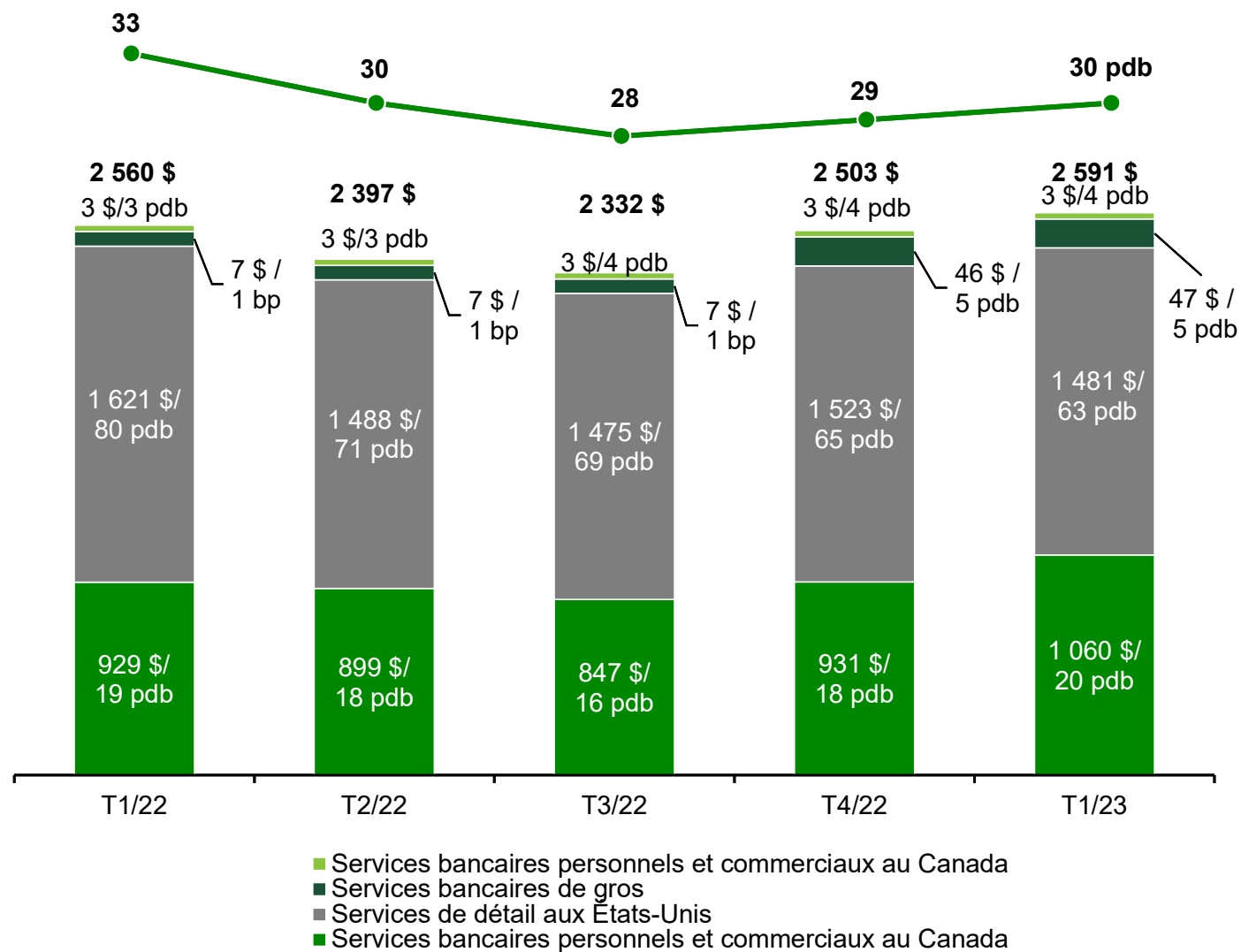
par secteur d'exploitation



Faits saillants

- Prêts douteux bruts stables sur 3 mois, demeurant à de faibles niveaux cycliques

Prêts douteux bruts³¹ : en M\$ et ratios³²



Provisions pour pertes sur créances (PPC)

par secteur d'exploitation

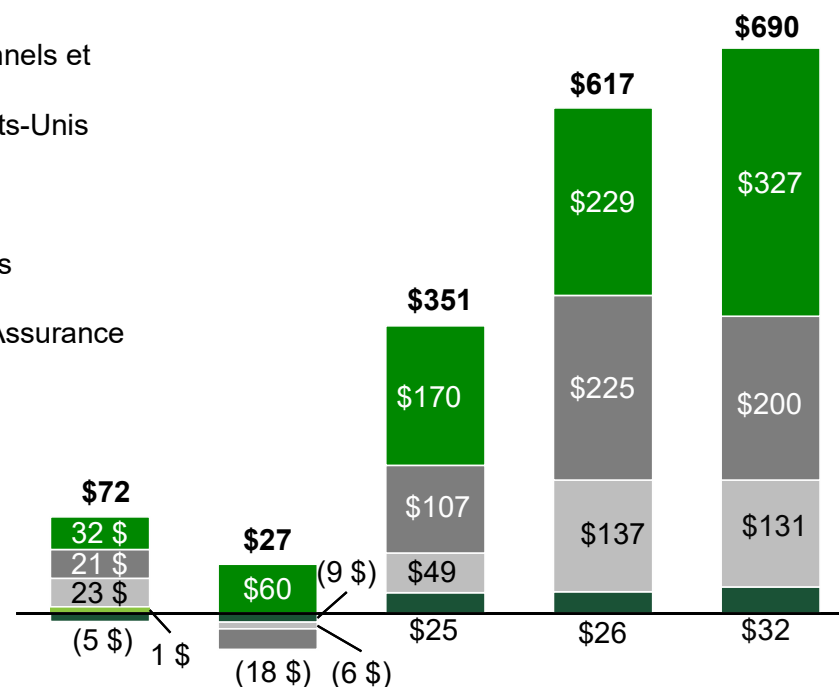


Faits saillants

- Hausse de la PPC sur 3 mois, principalement enregistrée dans les Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

PPC³³ : en M\$ et ratios³⁴

- Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
- Services de détail aux États-Unis
- Siège social
- Services bancaires de gros
- Gestion de patrimoine et Assurance



Ratio PPC (pdb)	T1/22	T2/22	T3/22	T4/22	T1/23
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	3	5	13	17	25
Services de détail aux États-Unis (net) ³⁵	4	(4)	20	40	34
Services de détail et Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis (brut) ³⁶	9	(5)	30	64	57
Services bancaires de gros	(3)	(6)	13	12	13
Banque – Total	4	1	17	29	32

Provisions pour pertes sur créances (PPC) ^{33,37}

Prêts douteux et prêts productifs



Faits saillants

- La PPC pour prêts douteux a augmenté sur 3 mois, ce qui est attribuable à ce qui suit :
 - Plus grande normalisation du rendement de crédit, largement attribuable aux portefeuilles de prêts à la consommation

- La PPC pour prêts productifs a diminué sur 3 mois
 - Provision pour prêts productifs du trimestre en cours principalement enregistrée dans les secteurs suivants :
 - Services bancaires personnels et commerciaux au Canada
 - Services bancaires de gros

PPC (en M\$)

	T1/22	T4/22	T1/23
Banque – Total	72	617	690
Prêts douteux	329	454	553
Prêts productifs	(257)	163	137
Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	32	229	327
Prêts douteux	150	184	220
Prêts productifs	(118)	45	107
Services de détail aux États-Unis	21	225	200
Prêts douteux	125	166	212
Prêts productifs	(104)	59	(12)
Services bancaires de gros	(5)	26	32
Prêts douteux	(4)	24	1
Prêts productifs	(1)	2	31
Siège social	23	137	131
<small>Quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U.</small>			
Prêts douteux	58	80	120
Prêts productifs	(35)	57	11
Gestion de patrimoine et TD Assurance	1	-	-
Prêts douteux	-	-	-
Prêts productifs	1	-	-

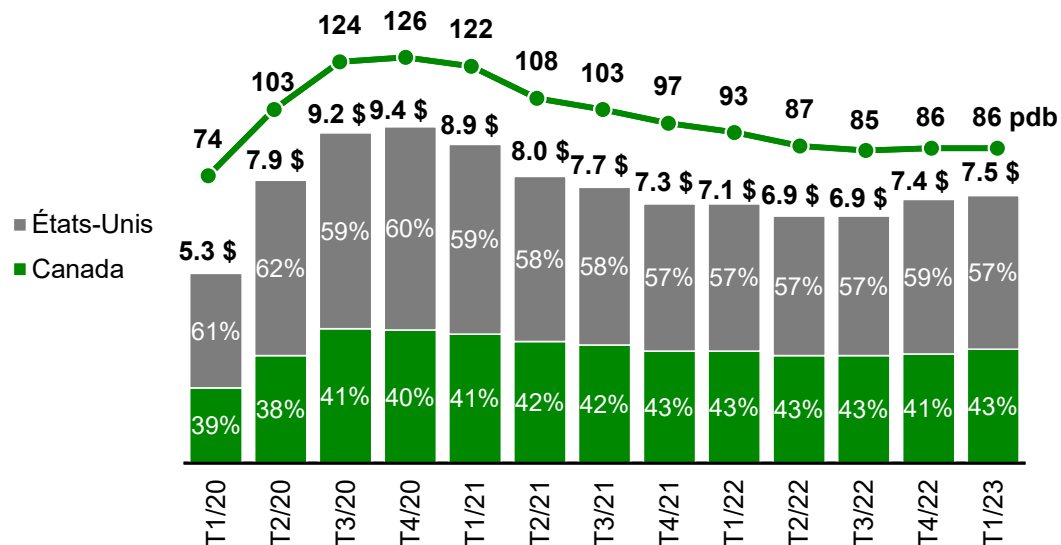
Provision pour pertes sur créances (PPC)



PPC³³ : en G\$ et ratios de couverture³⁸

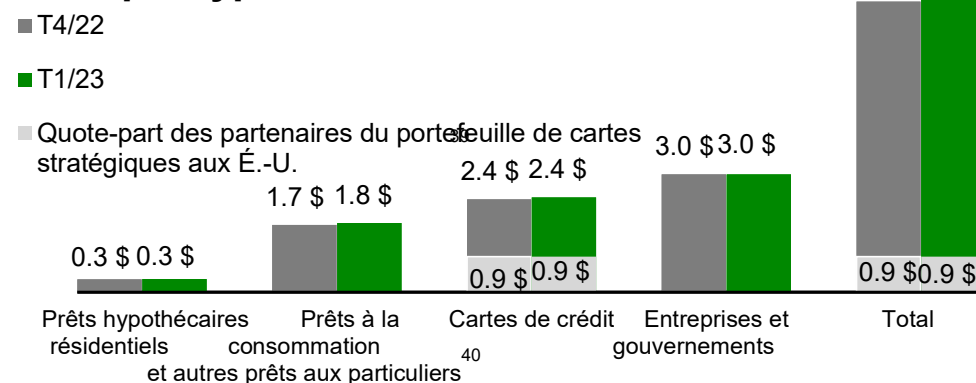
Faits saillants

- PPC stable sur 3 mois, attribuable à ce qui suit :
 - Croissance du volume
 - Conditions de crédit, notamment la détérioration des perspectives économiques
 - Partiellement compensée par :
 - l'incidence des taux de change



- La couverture des provisions de la Banque reste élevée, étant donné l'incertitude continue qui pourrait avoir une incidence sur :
 - la trajectoire économique
 - le rendement de crédit

PPC³³ par type d'actif : en G\$



Prêts productifs (en G\$)	0,27	0,28	1,6	1,6	2,1	2,2	2,6	2,6	6,6	6,7
Prêts douteux (en G\$)	0,06	0,05	0,2	0,2	0,2	0,2	0,3	0,4	0,8	0,8
Ratio ³⁸ (pdb)	11	11	83	86	653	670	92	91	86	86



Annexe

T1 2023 : Éléments à noter



	(en M\$)		RPA (\$) ⁴¹	Segment	Poste des produits/ charges ⁴²
	Avant impôts	Après impôts			
Résultat net et RPA (dilué) comme présentés		1 582	0,82		
Éléments à noter					
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ²⁴	54	46	0,03	Siège social	Page 4, lignes 13, 21 et 32
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab ²⁵	34	28	0,02	Siège social	Page 4, lignes 14, 22 et 33
Charges liées à l'acquisition et à l'intégration pour les acquisitions en cours ⁴³	127	96	0,05	Services bancaires de gros-et de détail aux États-Unis	Page 4, lignes 15, 23 et 34
Atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon ¹⁵	876	660	0,36	Siège social	Page 4, lignes 16, 24 et 35
Règlement du litige Stanford ¹⁴	1 603	1 158	0,63	Siège social	Page 4, lignes 17, 25 et 36
Dividende pour la relance au Canada et incidence de l'augmentation du taux d'imposition fédéral canadien pour l'exercice 2022 ¹⁶	0	585	0,32	Siège social	Page 4, lignes 28 et 39
Excluant les éléments à noter précités					
Résultat net et RPA (dilué) rajustés ¹		4 155	2,23		

Portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis : Comptabilité



Exemple

Les valeurs ci-dessous sont présentées à titre indicatif seulement. La part en pourcentage est représentative des ententes avec les partenaires de cartes de détaillants, mais la répartition exacte diffère selon le partenaire.

Exemple	M\$
Portefeuille de cartes de crédit	1 000
Produits	150
PPC	(50)
Profit rajusté au risque	100

Fonctionnement

La TD perçoit les produits et établit la PPC, puis verse aux partenaires leur part de profit rajustée au risque, comme elle a été déterminée par l'entente (le « paiement » figurant dans le tableau ci-dessous).

Exemple : En supposant une part de 80 % au détaillant et de 20 % à la TD

Présentation des profits et pertes (M\$)	Banque – Total	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Produits	Montant brut à 100 % = 150	Montant net à 20 % = 30	Montant net à 80 % = 120
PPC	Montant brut à 100 % = (50)	Montant net à 20 % = (10)	Montant net à 80 % = (40)
Charges autres que d'intérêts	Paiement à 80 % = (80)	-	Paiement à 80 % = (80)
Résultat net	Montant net à 20 % = 20	Montant net à 20 % = 20	-

Remarque : Le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque comprend des conventions conclues avec certains détaillants américains en vertu desquelles TD est l'émetteur aux États-Unis de cartes de crédit de marque privée et comarquées à l'intention de leurs clients américains. En vertu des modalités de ces conventions individuelles, la Banque et les détaillants partagent les profits générés par les portefeuilles concernés après déduction des pertes sur créances. Selon les normes IFRS, la TD est tenue de présenter les montants bruts des produits et des provisions pour pertes sur créances liés à ces portefeuilles dans l'état du résultat consolidé de la Banque. À l'échelle des secteurs d'exploitation, la part des produits et des pertes sur créances revenant aux partenaires des programmes de détaillants est présentée dans le secteur Siège social et un montant correspondant (représentant la quote-part nette des partenaires) est comptabilisé dans les charges autres que d'intérêt, de sorte à éliminer toute incidence sur le résultat net comme présenté (perte) du secteur Siège social. Le résultat net (pertes) présenté dans le secteur Services de détail aux États-Unis ne comprend que la part des produits et des pertes sur créances attribuables à la TD en vertu des conventions.

T1 2023 : Revenu net avant provision^{1,45} et levier^{1,44} d'exploitation



Modifié pour la quote-part de la PPC revenant aux partenaires du PCS, les opérations de change et la variation de la juste valeur des assurances

	BANQUE – TOTAL		T1 2023		T4 2022		T1 2022		Référence IFS
	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	Produits	Charges	
1	Résultats comme présentés (en M\$)		12 226	8 316	15 563	6 545	11 281	5 967	Page 2, lignes 3 et 6
2	Revenu net avant provision		3 910		9 018		5 314		
3	Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		(56,6 %)		86,7 %		6,4 %		
4	Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		(26,4 %)		80,6 %		5,7 %		
5	Produits (% sur 12 mois)		8,4 %		42,2 %		4,3 %		
6	Charges (% sur 12 mois)		39,4 %		10,1 %		3,2 %		
7	Levier d'exploitation		(31,0 %)		32,2 %		1,2 %		
8	Résultats rajustés (en M\$)¹		13 102	6 541	12 247	6 430	11 281	5 897	Page 2, lignes 16 et 17
9	<u>Moins</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ CA ^{46,49}		3 765	1 965	3 595	1 909	2 786	1 597	Page 9, lignes 35 et 36
10	<u>Plus</u> : Valeur des Services de détail aux É.-U. en \$ US ^{46,49}		2 791	1 457	2 699	1 432	2 201	1 261	Page 10, lignes 35 et 36
11	<u>Moins</u> : Variation de la juste valeur des assurances ⁴⁷		83		(64)		(43)		Page 6, ligne 14
12	<u>Plus</u> : PPC du secteur Siège social ⁴⁸			131		137		23	Page 13, ligne 6
13	Sous-total (ligne 13)⁵⁰		12 045	6 164	11 415	6 090	10 739	5 584	
14	Ligne 13 Revenu net avant provision		5 881		5 325		5 155		
15	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 3 mois)		10,4 %		1,8 %		6,0 %		
16	Ligne 13 Revenu net avant provision (% sur 12 mois)		14,1 %		9,5 %		6,9 %		
17	Ligne 13 Produits (% sur 12 mois)		12,2 %		9,6 %		5,2 %		
18	Ligne 13 Charges (% sur 12 mois) ⁵¹		10,4 %		9,8 %		3,7 %		
19	Ligne 13 Levier d'exploitation		1,8 %		(0,2 %)		1,5 %		

Sensibilité des produits d'intérêts nets

Solide base de dépôts et gestion des actifs et des passifs disciplinée

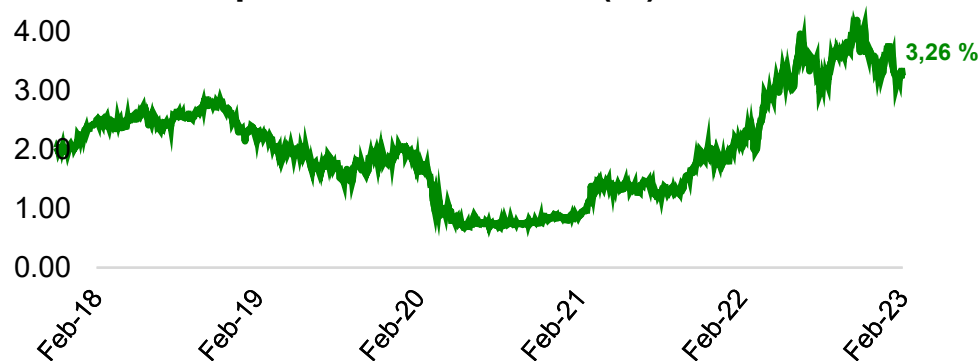


■ Augmentation de 25 pdb des taux d'intérêt à court terme

- Augmentation de 173 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois avec une hausse de 25 pdb des taux à court terme (hausse de 25 pdb chacune de la part de la Banque du Canada et de la Réserve fédérale américaine), en supposant un bilan constant.
- L'effet de 25 pdb sur l'ensemble de la courbe est de 288 M\$.

Produits d'intérêts nets	Augmentation	
	M\$ CA	%
Canada	132 \$	76 %
États-Unis	41 \$	24 %
Total	173 \$	100 %

Taux de swap sur 5 ans en \$ CA (%)

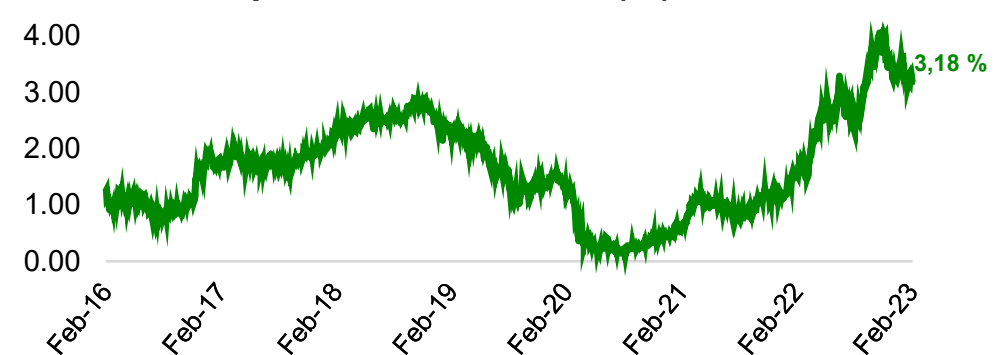


■ Variation de 100 pdb des taux d'intérêt sur l'ensemble de la courbe

- **Augmentation de 100 pdb** : Augmentation de 1 135 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant
- **Diminution de 100 pdb** : Diminution de 1 216 M\$ des produits d'intérêts nets sur 12 mois en supposant un bilan constant

Produits d'intérêts nets	Augmentation		Diminution	
	M\$ CA	%	M\$ CA	%
Canada	668 \$	59 %	(724 \$)	60 %
États-Unis	467 \$	41 %	(492 \$)	40 %
Total	1 135 \$	100 %	(1 216 \$)	100 %

Taux de swap sur 7 ans en \$ US (%)



Remarque : L'incidence sur les produits d'intérêts nets d'une augmentation de 100 pdb ne sera pas proportionnelle à celle de la prochaine augmentation de 25 pdb des taux en raison des avantages supplémentaires qu'entraînera une hausse des taux à long terme, partiellement neutralisée par d'autres facteurs, notamment le risque de remboursement anticipé des prêts et la sensibilité à la tarification des dépôts.

Acquisition de First Horizon

Atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de la transaction



- La comptabilité d'achat exige que la TD évalue à leur juste valeur les actifs et passifs de First Horizon à la conclusion de la transaction.
- Puisque la juste valeur est sensible aux taux d'intérêt, la modification des taux aura une incidence sur la juste valeur et, donc, sur le goodwill et les fonds propres, selon les suppositions de la Banque au moment de l'annonce (voir l'illustration ci-dessous).
- Au cours du troisième trimestre de 2022, la TD a mis en œuvre une stratégie d'atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition.
- Pour y parvenir, la Banque a retiré la désignation de certains swaps de taux d'intérêt, en couvrant les placements à revenu fixe dans les relations de comptabilité de couverture de la juste valeur.
- Cette stratégie ne comptait pas de nouvelles opérations sur les marchés et, par conséquent, elle est neutre sur le plan économique et ne coûte rien.
- Les gains ou pertes évalués à la valeur du marché dans les swaps dont la désignation a été retirée devraient atténuer l'incidence des fonds propres sur la fluctuation du goodwill créée par la modification des taux d'intérêt.
- Les valeurs ci-dessous sont fournies à titre indicatif seulement et indiquent l'incidence estimative de la modification des taux d'intérêt, du bilan de First Horizon et d'autres suppositions. Les résultats réels peuvent varier.

Exemple

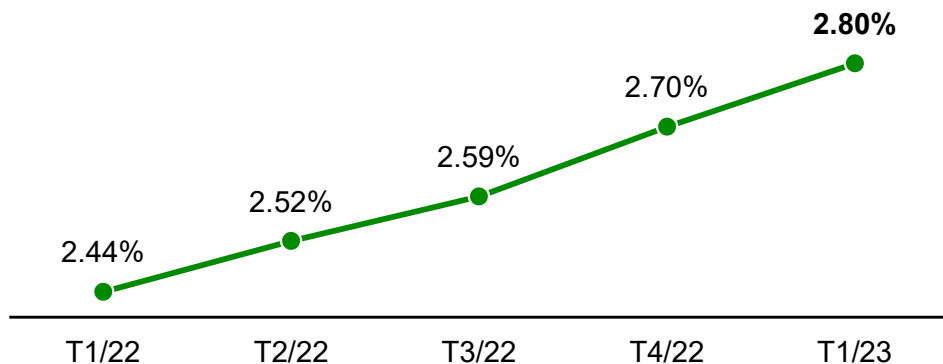
G\$ US	Suppositions formulées pendant l'annonce	Au moment de la couverture	Modification de la durée et des taux d'intérêt	
			+50 pdb Augmentation	-50 pdb Diminution
Prix d'achat	13,4	13,4	13,4	13,4
Juste valeur	5,7	4,2	3,8	4,6
Goodwill et immobilisations incorporelles	7,7	9,2	9,6	8,8
<u>Incidence sur les fonds propres</u>				
Goodwill et immobilisations incorporelles	(7,7)	(9,2)	(9,6)	(8,8)
Évaluation à la valeur du marché de la couverture, gain/(perte)	0,0	0,0	0,4	(0,4)
Total	(7,7)	(9,2)	(9,2)	(9,2)

Services bancaires personnels et commerciaux au Canada

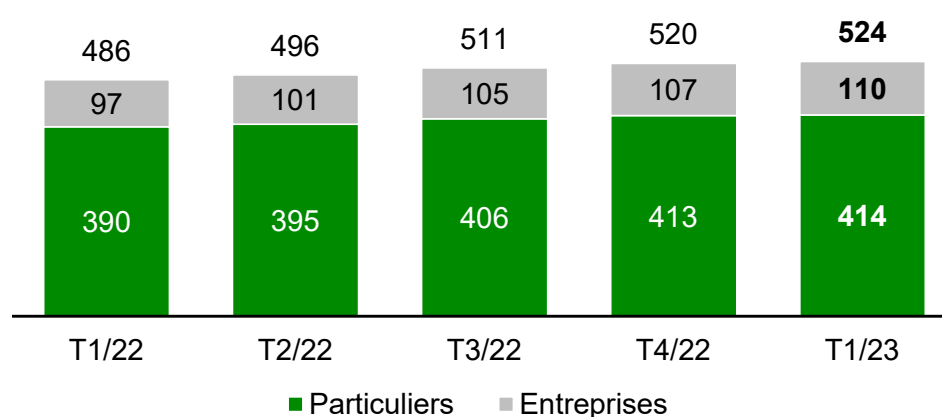
Volumes, marges et efficacité



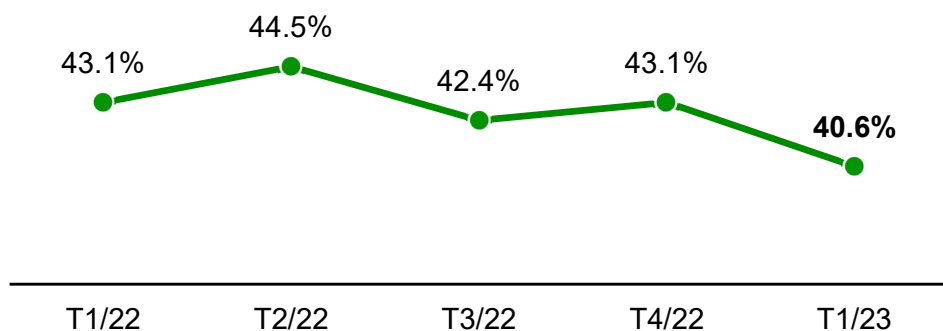
Marge d'intérêt nette



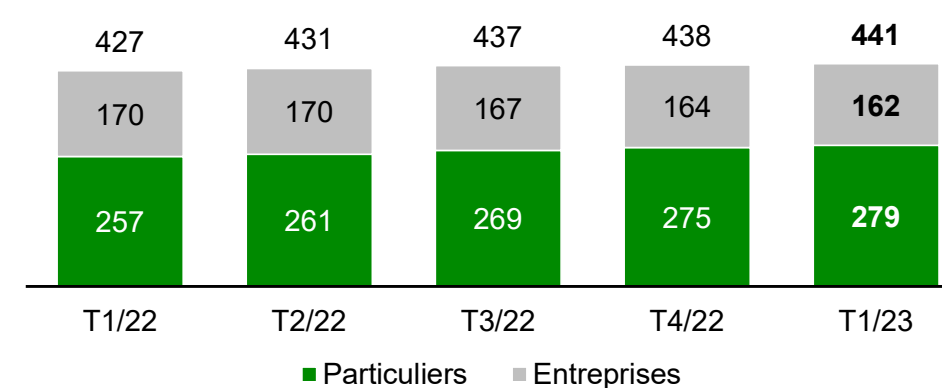
Moyenne des prêts (en G\$)⁵²



Ratio d'efficacité



Moyenne des dépôts (en G\$)⁵²

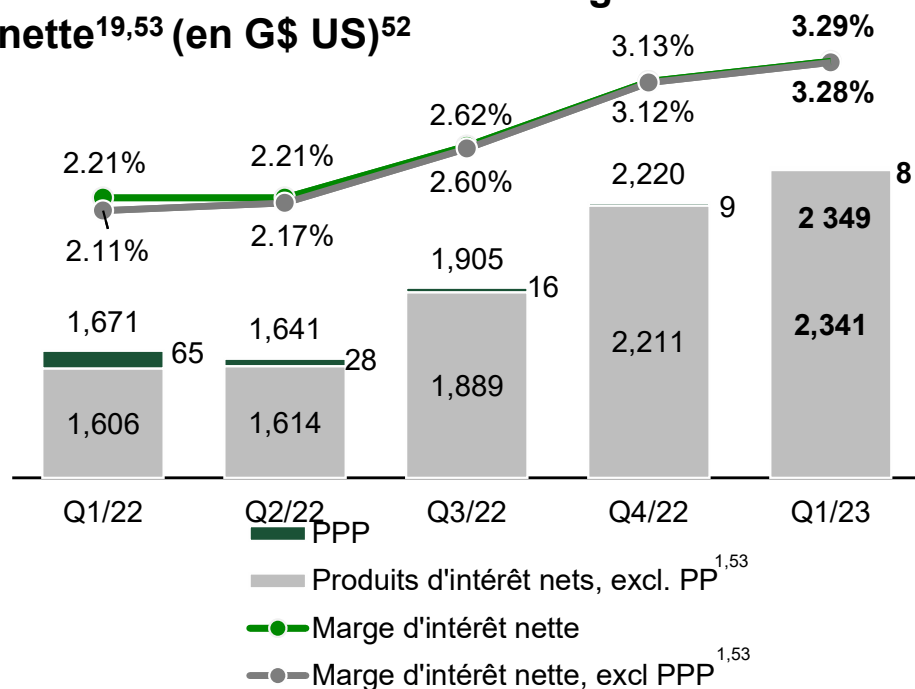


Services de détail aux États-Unis

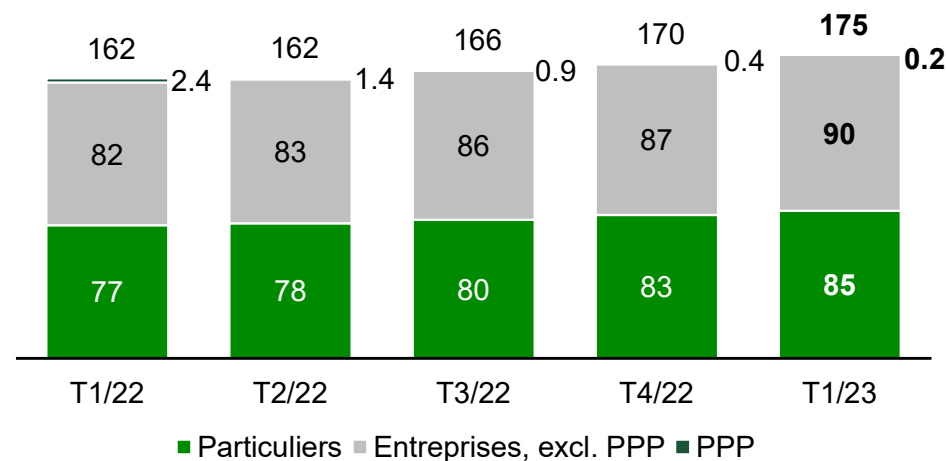
Volumes, marges et efficacité



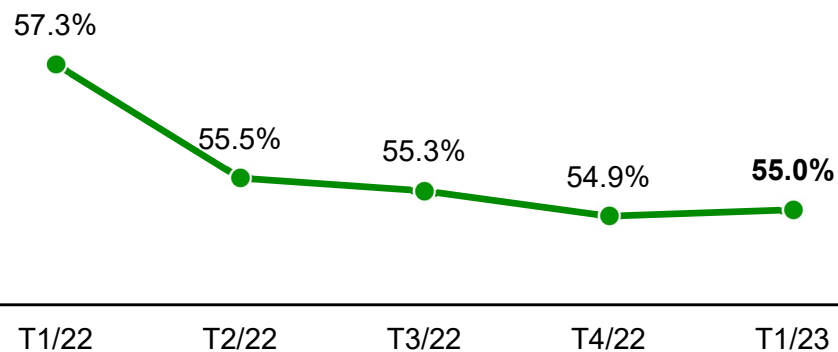
Produits d'intérêts nets et marge d'intérêt nette^{19,53} (en G\$ US)⁵²



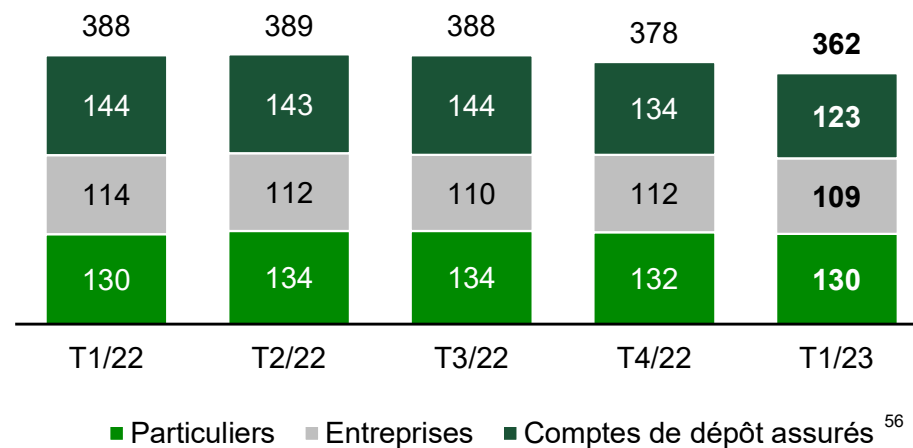
Moyenne des prêts (en G\$ US)⁵¹



Ratio d'efficacité⁵⁵ (en G\$ US)⁵²



Moyenne des dépôts (en G\$ US)⁵²

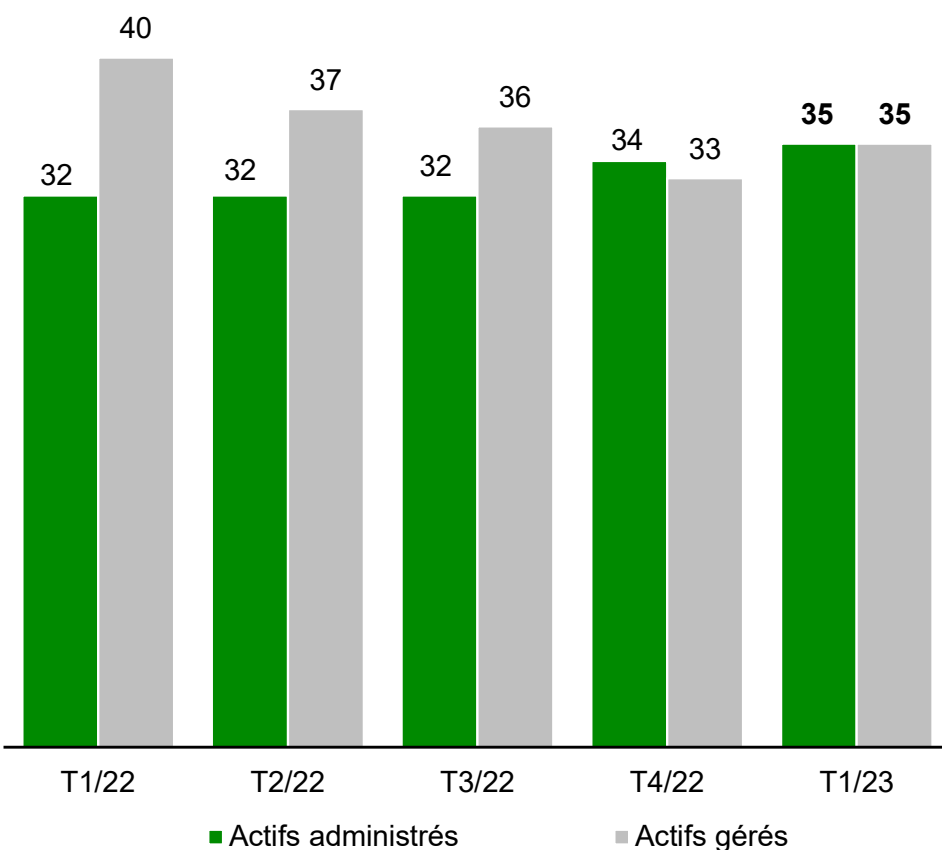


Services de détail aux États-Unis

Actifs de Gestion de patrimoine et comptabilisation de la participation de Schwab



Actifs de Gestion de patrimoine TD (en G\$ US)



Schwab⁵⁷ – T1 2023

La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 285 M\$ CA comme présenté, dont un montant de 301 M\$ CA (222 M\$ US) a été comptabilisé dans le secteur Services de détail aux États-Unis

- La quote-part du résultat net de Schwab revenant à la TD était de 328 M\$ CA sur une base rajustée¹

Résultats de Schwab pour le T4 2022 :

- Résultat net comme présenté de 1 968 M\$ US, en hausse de 25 % sur 12 mois
- Résultat net rajusté⁵⁸ de 2 151 M\$ US, en hausse de 21 % sur 12 mois
- Total des actifs des clients d'environ 7 billions de dollars US, en baisse de 13 % sur 12 mois
- Nombre moyen d'opérations par jour d'environ 5,4 millions, en baisse de 12 % sur 12 mois

Comptabilisation de la participation de Schwab

Rapprochement T1 2023



Profits et pertes (M\$) ⁵⁹	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis		Siège social
		\$ CA	\$ US	
Comptabilisation de la participation de Schwab⁶⁰	285	301	222	(16)
Amortissement des immobilisations incorporelles ⁶¹	30	0	0	30
Charges d'acquisition et d'intégration ^{61,62}	13	0	0	13
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement¹	328	301	222	27

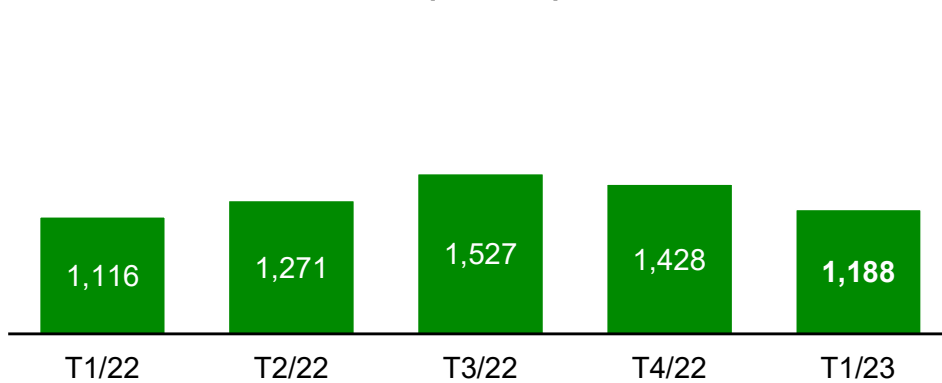
Référence aux états financiers	Groupe Banque TD	Services de détail aux États-Unis	Siège social
Comptabilisation de la participation de Schwab⁶⁰	RAA : Tableau 2 IFS : Page 2, ligne 10	RAA : Tableau 12, note 19 IFS : Page 9, ligne 13	RAA : Note 19 IFS : Page 13, ligne 10
Amortissement des immobilisations incorporelles acquises ⁶¹	RAA : Tableaux 3 et 5 IFS : Page 4, ligne 13	---	RAA : Tableaux 5 et 15 IFS : Page 13, ligne 14
Charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab ^{61,62}	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 14	---	RAA : Tableau 15 IFS : Page 13, ligne 15
Comptabilisation de la participation de Schwab, après rajustement¹	RAA : Tableau 3 IFS : Page 4, ligne 9	---	Non montré

Gestion de patrimoine et TD Assurance

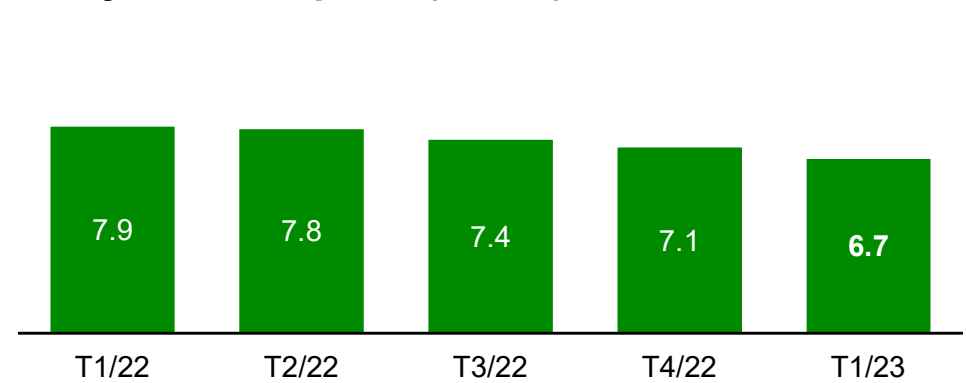
Volumes, primes et efficacité



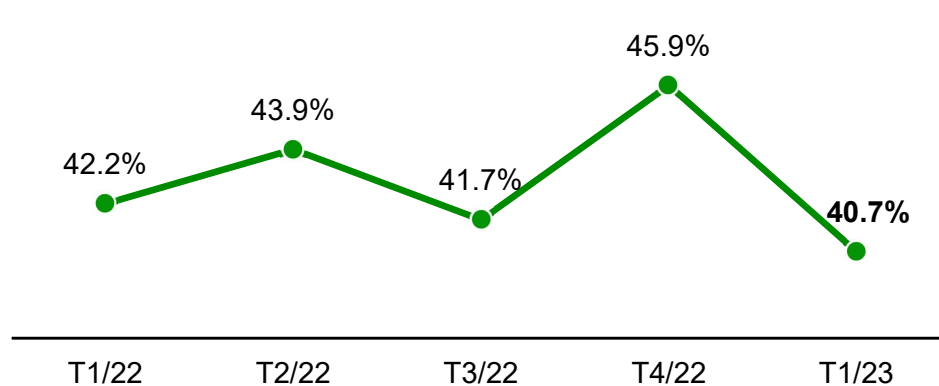
Primes d'assurance (en M\$)



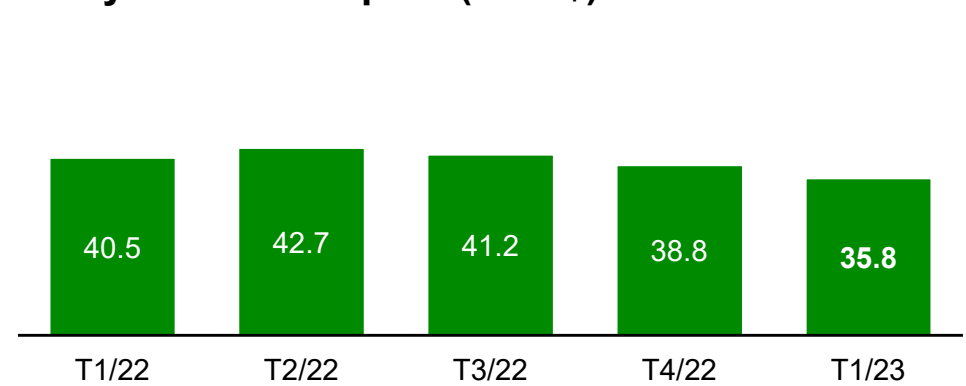
Moyenne des prêts (en G\$)



Ratio d'efficacité



Moyenne des dépôts (en G\$)

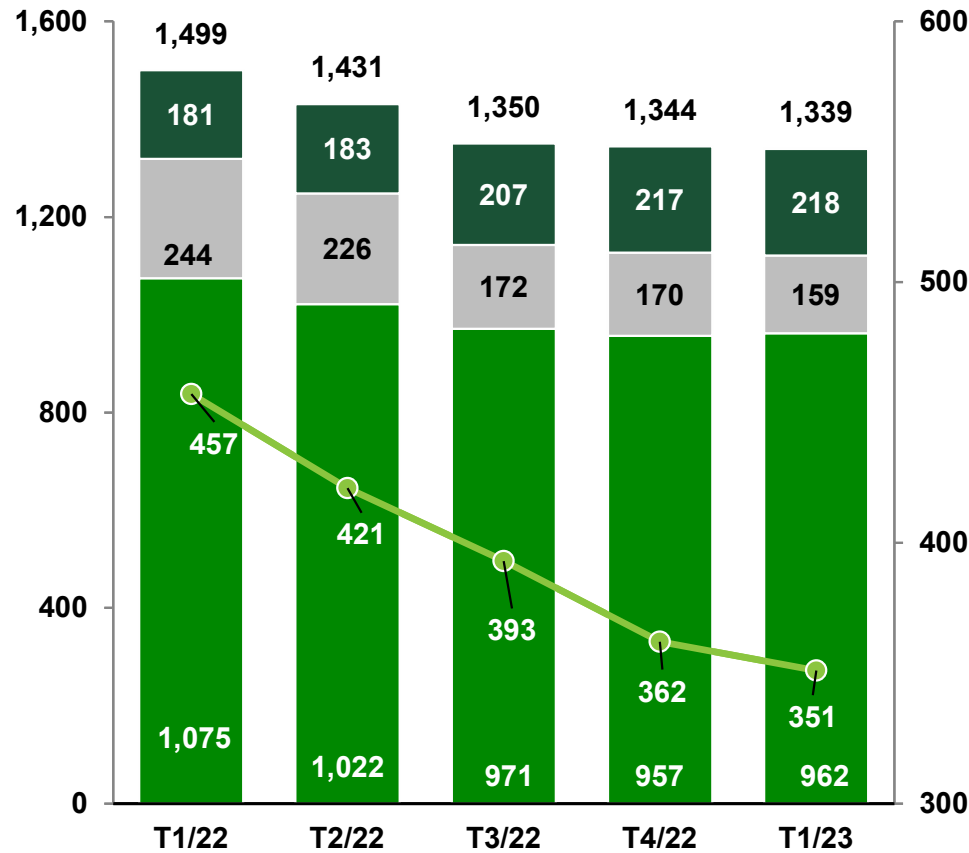


Gestion de patrimoine et TD Assurance



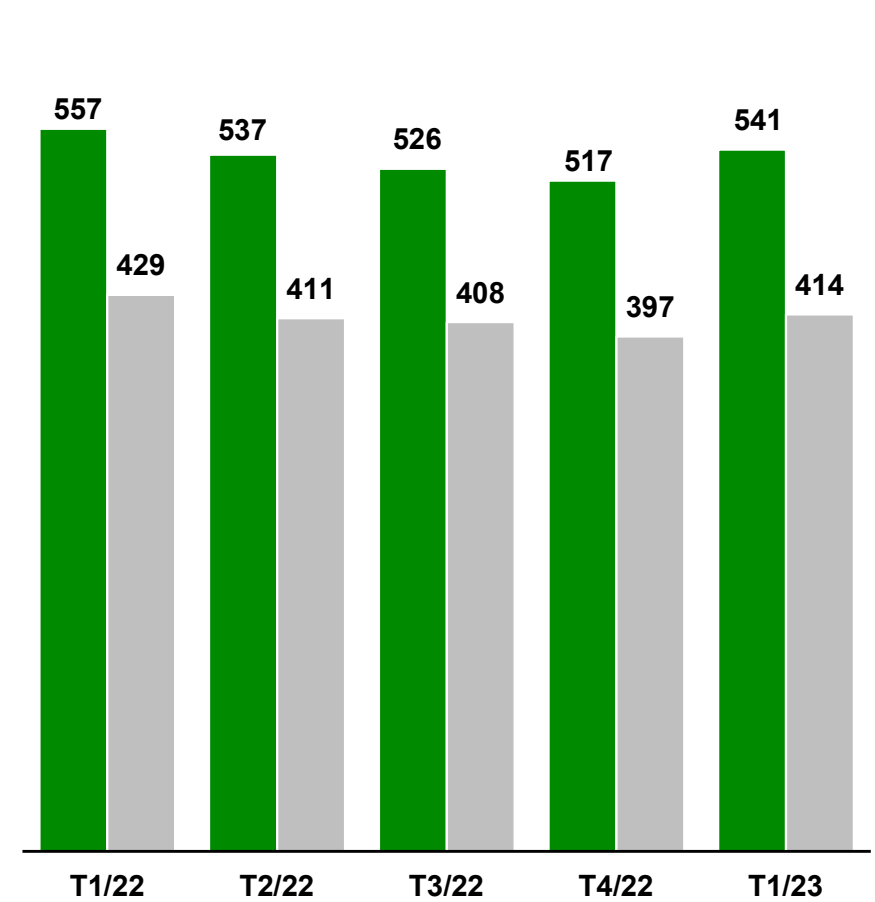
Produits et actifs de Gestion de patrimoine

Produits de Gestion de patrimoine (en M\$)



- Produits d'intérêts nets (gauche)
- Produits tirés des opérations (gauche)
- Produits tirés des commissions et autres (gauche)
- Résultat net (droite)

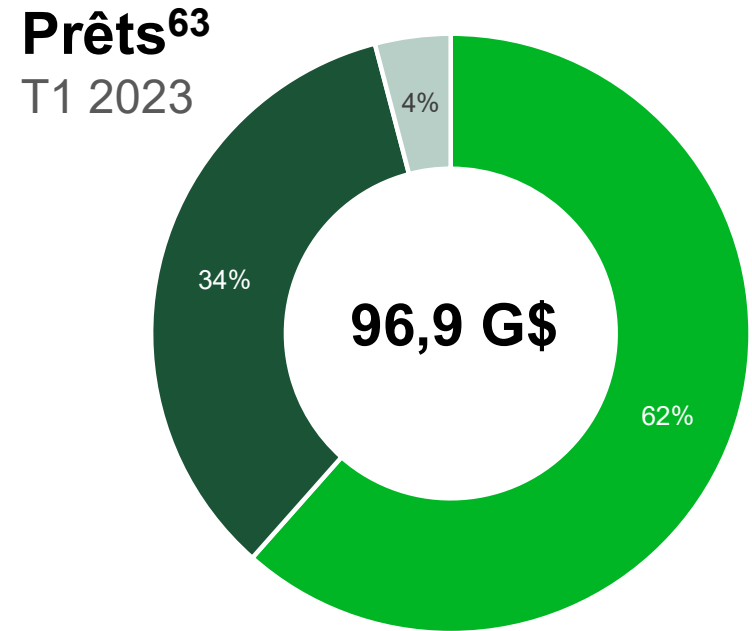
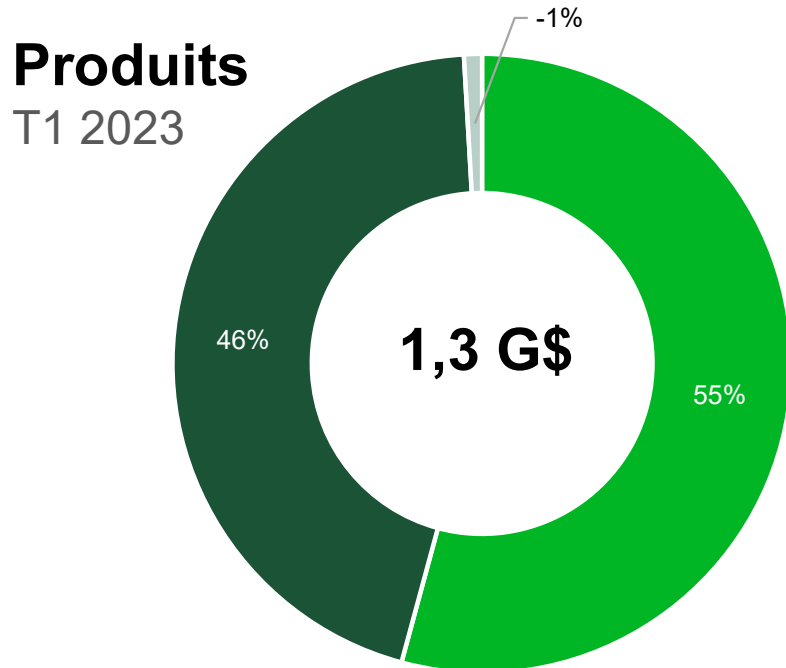
Actifs de Gestion de patrimoine (en G\$)



- Actifs administrés²¹
- Actifs gérés



Services bancaires de gros



■ Marchés mondiaux ■ Services bancaires d'investissement et aux grandes entreprises ■ Autres⁶⁴

■ Canada ■ États-Unis ■ Autres pays

Portefeuille de prêts bruts (acceptations bancaires comprises)



Soldes de fin de trimestre (en G\$, sauf indication contraire)

	T4/22	T1/23
Portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada	520,0	521,5
Services bancaires personnels	414,6	413,5
Prêts hypothécaires résidentiels	244,9	244,5
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	113,7	113,3
Prêts automobiles indirects	27,2	27,2
Cartes de crédit	17,4	17,2
Autres prêts aux particuliers	11,4	11,3
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,2	9,2
Services bancaires commerciaux (y compris Services bancaires aux PME)	105,4	108,0
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (montants en \$ US)	172,0 \$ US	177,3
Services bancaires personnels	83,3 \$ US	85,3
Prêts hypothécaires résidentiels	35,0	36,4
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁶⁵	7,3	7,4
Prêts automobiles indirects	26,7	26,8
Cartes de crédit	13,7	14,1
Autres prêts aux particuliers	0,6	0,6
Services bancaires commerciaux	88,7 \$ US	92,0
Immobilier non résidentiel	18,2	19,5
Immobilier résidentiel	7,6	7,8
Commercial et industriel	62,9	64,7
Opérations de change – portefeuille des Services bancaires personnels et commerciaux aux É.-U.	62,2	58,6
Portefeuille des Services de détail aux É.-U. (en \$)	234,2	235,9
Portefeuille de Gestion de patrimoine et TD Assurance	7,9	7,6
Portefeuille des Services bancaires de gros	95,4	97,4
Autres⁶⁶	2,1	2,7
Total⁶⁷	859,6	865,1

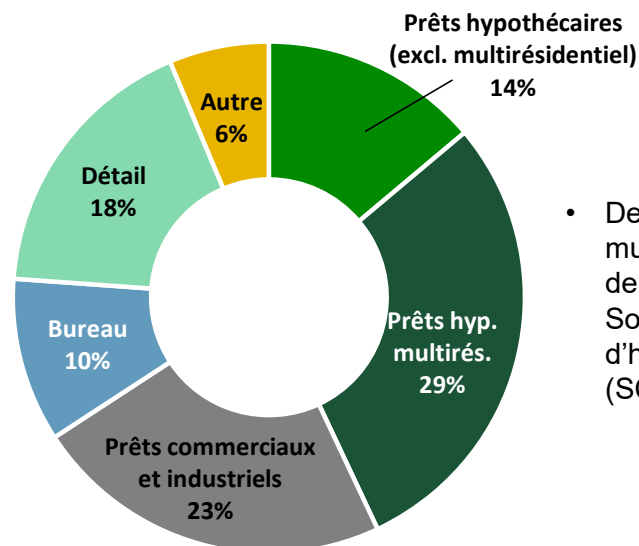
Immobilier commercial



Faits saillants

- Le secteur de l'immobilier commercial représente 89 G\$ ou 10 % du total des acceptations et des prêts bruts de la Banque⁶⁸
 - Le portefeuille est bien diversifié à l'échelle des secteurs géographiques et des sous-segments
 - 58 % du portefeuille de l'immobilier commercial se trouve au Canada, et 42 % aux États-Unis

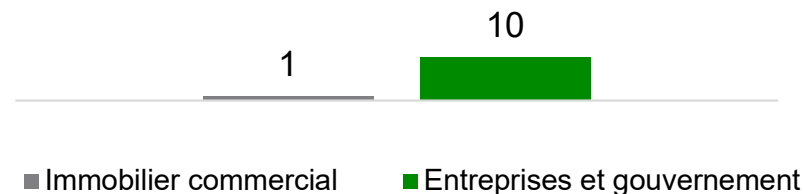
Commercial Real Estate Portfolio Overview: \$89B



- Des prêts hypothécaires multirésidentiels canadiens de 14,2 G\$ sont assurés par la Société canadienne d'hypothèques et de logement (SCHL)

Moyenne quinquennale de la PPC pour prêts douteux (pdb)

- Le rendement de crédit est solide
 - Le secteur de l'immobilier commercial a enregistré des pertes sur prêts moyennes sur cinq ans d'environ 1 pdb, comparativement au taux moyen de pertes plus généralisé de 10 pdb pour les entreprises et le gouvernement



Portefeuille de crédit garanti par des biens immobiliers (CGBI) au Canada



Faits saillants (T1 2023)

La qualité du crédit du portefeuille de CGBI au Canada est demeurée solide

- Cote de crédit moyenne⁶⁹ de 793 pour les non-assurés; stable sur 3 mois
- Moins de 1 % du portefeuille de CGBI non assuré a un pointage du bureau de crédit de 650 ou moins et a un RPV supérieur à 75 %

Taux d'intérêt variable de 45 %, dont 27 % pour les prêts hypothécaires et 18 % pour les LDCVD

Renouvellement d'environ 9 % du portefeuille de CGBI⁷⁰ au cours des 12 prochains mois

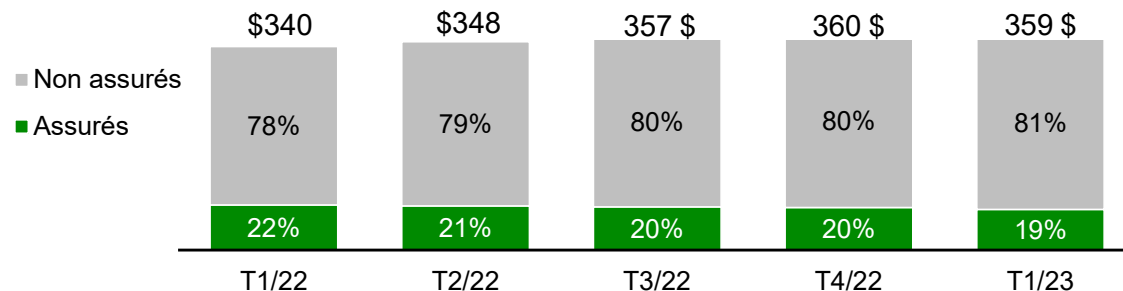
91 % du portefeuille de CGBI dans la catégorie Amortissables

- 73 % du portefeuille de LDCVD dans la catégorie Amortissables

La qualité du crédit garanti par des biens immobiliers consenti aux acheteurs de copropriétés et aux investisseurs⁷¹ est en phase avec le portefeuille global

- Le CGBI consenti aux acheteurs de copropriétés représente environ 15 % des CGBI en attente, dont 23 % étant assuré
- Les prêts consentis pour la construction de tours d'unités en copropriété comptent pour environ 1 % du portefeuille des Services bancaires commerciaux au Canada
- Le CGBI consenti aux investisseurs représente environ 10 % des CGBI en attente

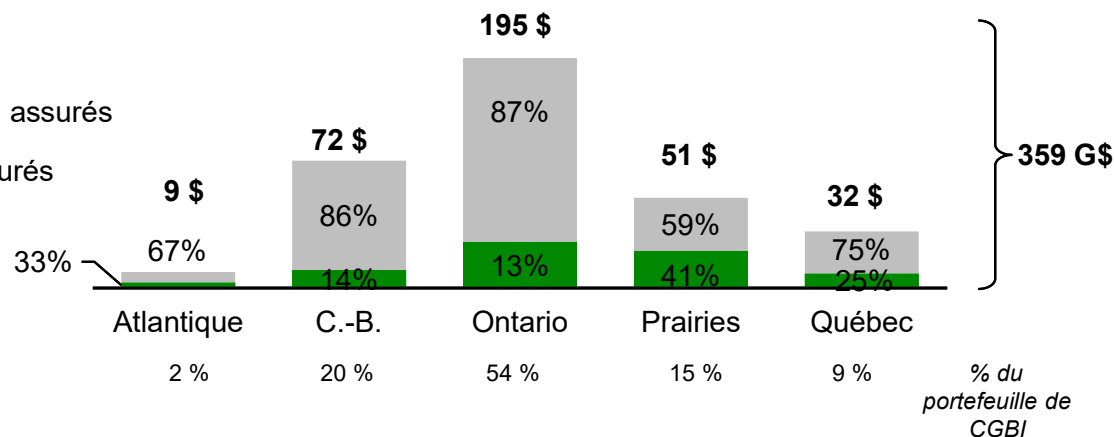
Volumes trimestriels du portefeuille (en G\$)



Portefeuille de CGBI au Canada – Rapport prêt-valeur (%)⁷²

	T1/22	T2/22	T3/22	T4/22	T1/23
Non assurés	49	48	47	49	51
Assurés	48	47	45	47	50

Répartition régionale⁷³ (en G\$)



Services bancaires personnels au Canada



Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois, qui demeurent à de faibles niveaux

Services bancaires personnels au Canada (T1 2023)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	244,5	169	0,07
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD)	113,3	109	0,10
Prêts automobiles indirects	27,2	76	0,28
Cartes de crédit	17,2	94	0,55
Autres prêts aux particuliers	11,3	49	0,43
<i>Lignes de crédit non garanties</i>	9,2	29	0,32
Total des Services bancaires personnels au Canada	413,5	497	0,12
Variation par rapp. au T4 2022	(-1,1)	27	0,01

Portefeuille de CGBI au Canada – rapport prêt-valeur par région (en %)^{72,73}

	T4/22			T1/23		
	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total	Prêt hypothécaire	LDCVD	CGBI total
Atlantique	54	42	50	57	45	53
C.-B.	54	42	49	56	45	51
Ontario	52	40	46	56	43	49
Prairies	59	48	54	60	48	55
Québec	56	50	53	59	53	56
Canada	54	42	49	57	45	51

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada



Faits saillants

- Augmentation des prêts douteux bruts sur 3 mois principalement attribuable à une nouvelle formation dans le secteur des services de santé et des services sociaux

Services bancaires commerciaux et Services bancaires de gros au Canada (T1 2023)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Services bancaires commerciaux ⁷³	108,0	563	0,52
Services bancaires de gros	97,4	47	0,05
Total des Services bancaires commerciaux et des Services bancaires de gros au Canada	205,4	610	0,30
Variation par rapp. au T4 2022	4,6	103	0,05

Répartition par secteur⁷⁴

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)
Immobilier résidentiel	28,0	3
Immobilier non résidentiel	24,6	66
Services financiers	40,7	1
Gouvernement / fonction publique / santé et services sociaux	14,1	161
Pétrole et gaz	2,6	30
Métaux et mines	3,0	28
Foresterie	0,7	1
Produits de consommation ⁷⁵	9,7	124
Industriel / manufacturier ⁷⁶	12,3	102
Agriculture	10,2	6
Industrie automobile	11,7	3
Autres ⁷⁷	47,8	85
Total	205,4	610

Services bancaires personnels aux États-Unis (\$ US)



Faits saillants

- Prêts douteux bruts stables sur 3 mois

Services bancaires personnels aux États-Unis⁷⁸ (T1 2023)

	Prêts bruts (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Prêts hypothécaires résidentiels	36,4	329	0,90
Lignes de crédit sur valeur domiciliaire (LDCVD) ⁶⁵	7,4	176	2,40
Prêts automobiles indirects	26,8	166	0,62
Cartes de crédit	14,1	231	1,64
Autres prêts aux particuliers	0,6	4	0,74
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ US)	85,3	906	1,06
Variation par rapp. au T4 2022 (\$ US)	2,0	4	(0,02)
Opérations de change	28,2	300	N. d.
Total des Services bancaires personnels aux É.-U. (\$ CA)	113,5	1 206	1,06

Portefeuille du CGBI aux É.-U.⁷⁸

Distribution du rapport prêt-valeur (RPV) indexé et cotes FICO mises à jour⁷⁹

RPV estimatif actuel	Prêts hypothécaires résidentiels (en %)	LDCVD de 1 ^{er} rang (en %)	LDCVD de 2 ^e rang (en %)	Total (en %)
>80 %	8	1	7	7
De 61 à 80 %	34	13	34	33
<= 60 %	58	86	59	60
Cotes FICO actuelles > 700	93	91	90	92

Services bancaires commerciaux aux États-Unis (\$ US)



Faits saillants

- Diminution des prêts douteux bruts sur 3 mois, alors que les résolutions ont surpassé les formations

Services bancaires commerciaux aux États-Unis⁷⁸ (T1 2023)

	Prêts bruts / AB (en G\$)	Prêts douteux bruts (en M\$)	Prêts douteux bruts / prêts (en %)
Immobilier commercial	27,3	63	0,23
Immobilier non résidentiel	19,5	30	0,15
Immobilier résidentiel	7,8	32	0,41
Commercial et industriel	64,7	144	0,22
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ US)	92,0	207	0,23
Variation par rapp. au T4 2022 (\$ US)	3,3	(9)	(0,01)
Opérations de change	30,4	68	N. d.
Total Services bancaires commerciaux aux É.-U. (\$ CA)	122,4	275	0,22

Immobilier commercial

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Bureaux	4,5	10
Commerces de détail	5,3	10
Appartements	6,9	28
Résidentiel à vendre	0,1	1
Industriel	2,0	6
Hôtels	0,6	2
Terrains commerciaux	0,1	-
Autres	7,8	6
Total Immobilier commercial	27,3	63

Commercial et industriel

	Prêts bruts / AB (en G\$ US)	Prêts douteux bruts (en M\$ US)
Santé et services sociaux	11,9	22
Services professionnels et autres	8,2	32
Produits de consommation ⁷⁵	6,1	26
Industriel / manufacturier ⁷⁶	5,9	35
Gouvernement / secteur public	11,2	2
Services financiers	6,9	2
Industrie automobile	3,4	4
Autres ⁸⁰	11,1	21
Total Commercial et industriel	64,7	144

1. La Banque dresse ses états financiers consolidés selon les Normes internationales d'information financière (IFRS) et désigne les résultats dressés selon les IFRS, les principes comptables généralement reconnus (PCGR) actuels, « comme présentés ». La Banque utilise également des mesures financières non conformes aux PCGR, telles que les résultats « rajustés » (c.-à-d. résultats obtenus en retranchant les « éléments à noter » des résultats comme présentés) et les ratios non conformes aux PCGR, afin d'évaluer chacun de ses secteurs d'activité et de mesurer son rendement global. La Banque croit que les mesures financières non conformes aux PCGR et les ratios non conformes aux PCGR permettent au lecteur de mieux comprendre comment la direction évalue la performance de la Banque. Les mesures financières et les ratios non conformes aux PCGR utilisés dans le présent document ne sont pas définis par les IFRS et pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs. Se reporter à la rubrique « Aperçu des résultats financiers » du rapport de gestion pour le premier trimestre de 2023 de la Banque (accessible au www.td.com/francais/investisseurs et au www.sedar.com), lequel est intégré par renvoi, pour de plus amples renseignements, les résultats comme présentés, une liste des éléments à noter et un rapprochement entre les résultats rajustés et les résultats comme présentés. Pour en savoir plus sur les éléments à noter, consulter la diapositive 24.
2. Pour obtenir des renseignements supplémentaires sur cette mesure, se reporter à la section « Glossaire » du rapport de gestion pour le premier trimestre de 2023 de la Banque, lequel est intégré par renvoi.
3. Cette mesure a été calculée conformément aux lignes directrices sur les normes de fonds propres du Bureau du surintendant des institutions financières Canada (BSIF).
4. Les dépôts des Services de détail aux États-Unis excluent les comptes de dépôts assurés de Schwab et de TD Ameritrade.
5. Comprend les actifs administrés et les actifs gérés, qui sont administrés ou gérés par Gestion de patrimoine et TD Assurance, les Services de détail aux États-Unis et les Services d'investissement TD, qui font partie des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.
6. Les dépenses par carte de crédit sont présentées comme le total des ventes au détail, après déduction des remboursements. Les dépenses par carte de débit sont également présentées après déduction des remboursements.
7. Le nombre moyen d'opérations (actions, options, CPG, fonds communs de placement, instruments du marché monétaire et obligations) durant la période, par jour de négociation.
8. La note FundGrade A+^{MD} est utilisée avec la permission de Fundata Canada Inc. Tous droits réservés. Fundata est un fournisseur principal de données du marché boursier et des fonds de placement à l'industrie canadienne des services financiers et aux médias des affaires. La note FundGrade A+^{MD} est attribuée aux fonds qui ont systématiquement enregistré les meilleurs rendements ajustés au risque tout au long d'une année civile. Pour plus d'informations sur le système de notation, visiter le site www.fundata.com/Accueil.aspx.
9. Services bancaires personnels et commerciaux au Canada : D'après les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada. Services de détail aux États-Unis : D'après les Services bancaires de détail et les Services bancaires aux PME aux États-Unis.
10. Utilisateurs actifs des services numériques sous forme de pourcentage de la clientèle totale. Les Services bancaires personnels et les Services bancaires aux PME au Canada ne comprennent pas les titulaires uniquement d'un prêt de FATD. Utilisateurs actifs des services numériques ayant ouvert au moins une session en ligne ou au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.

11. Nombre d'utilisateurs actifs des services mobiles, en millions. Utilisateurs actifs des services mobiles ayant ouvert au moins une session au moyen de leur appareil mobile au cours des 90 derniers jours.
12. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile au Canada par des clients des Services bancaires personnels au Canada et des Services bancaires aux PME pour la période en question. Il s'agit du nombre total d'ouvertures de session sur appareil mobile aux États-Unis par des clients des Services bancaires de détail aux États-Unis et des Services bancaires aux PME pour la période en question.
13. La part d'opérations libre-service comprend toutes les opérations financières traitées au moyen de canaux non assistés (en ligne, mobile, GAB et système RVI).
14. Le 24 février 2023, la Banque a convenu d'un accord de principe (l'« accord » ou l'« entente ») quant au litige impliquant le Stanford Financial Group (le « litige Stanford »). Une fois l'accord accepté par le tribunal, la Banque versera un montant de 1,205 milliard de dollars américains au séquestre pour la Stanford Receivership Estate. Aux termes de l'accord, la TD a conclu un règlement avec le séquestre, l'Official Stanford Investors Committee et d'autres plaignants dans le litige. Ces parties ont convenu de renoncer à toute réclamation actuelle ou future découlant du litige concernant Stanford ou liée au litige. À la suite de cet accord, la Banque a enregistré une provision d'environ 1,6 milliard de dollars avant impôt (1,2 milliard de dollars après impôt) au premier trimestre de 2023.
15. L'atténuation de l'incidence de la volatilité des taux d'intérêt pour les fonds propres à la conclusion de l'acquisition de First Horizon comprend les éléments suivants, comptabilisés dans le secteur Siège social : i) les gains (pertes) liés à l'évaluation à la valeur du marché sur les swaps de taux d'intérêt et comptabilisés dans les produits autres que d'intérêts, ii) l'amortissement de l'ajustement au montant de base, lié aux relations de comptabilité de couverture de la juste valeur qui n'ont plus de désignation, et comptabilisé dans les produits d'intérêts nets, et iii) les produits d'intérêts (charges) comptabilisés dans les swaps de taux d'intérêt, reclassés de la catégorie Produits autres que d'intérêts à la catégorie Produits d'intérêts nets, sans aucune incidence sur le total du résultat net rajusté. Pour en savoir plus, consultez la section « Événements importants, événements postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » du rapport de gestion pour le premier trimestre de 2023.
16. Le DRC et l'incidence de l'augmentation du taux d'imposition fédéral canadien pour l'exercice 2022 ont été pris en compte dans le premier trimestre de 2023, et ont été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour en savoir plus, consultez la section « Événements importants, événements postérieurs à la date de clôture et acquisitions en cours » du rapport de gestion pour le premier trimestre de 2023 de la Banque.
17. Incidence des opérations de change uniquement liée aux Services bancaires de détail aux États-Unis. Les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires du PCS aux États-Unis et les charges rajustées, exclusion faite de la quote-part des bénéfices nets revenant aux partenaires et des opérations de change, sont des mesures financières non conformes aux PCGR. Pour en savoir plus sur la comptabilisation du programme des partenaires, voir les diapositives 25 et 26. Pour obtenir de plus amples renseignements sur ces mesures financières non conformes aux PCGR, consulter la note 1.
18. La marge d'intérêt nette est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens. Les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de la marge d'intérêt nette sont une mesure financière non conforme aux PCGR. La marge d'intérêt nette et les actifs porteurs d'intérêts moyens ne sont pas définis par les IFRS et ils pourraient donc ne pas être comparables à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.

19. La marge d'intérêt nette du secteur Services de détail aux États-Unis est calculée en divisant les produits d'intérêts nets par les actifs porteurs d'intérêts moyens, sans tenir compte de l'incidence liée aux conventions sur les comptes de passage et de l'incidence des dépôts intersociétés et des sûretés sous forme de trésorerie, ce qui, selon la direction, reflète mieux le rendement du secteur. De plus, le revenu d'intérêt non imposable est rajusté pour refléter sa valeur avant impôt. Les produits d'intérêts nets et les actifs porteurs d'intérêts moyens utilisés dans le calcul de cette mesure sont des mesures financières non conformes aux PCGR.
20. Les charges autres que d'intérêts rajustées ne tiennent pas compte des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon – T1 2023 : 106 M\$ ou 78 M\$ US (80 M\$ ou 59 M\$ US après impôt); T4 2022 : 67 M\$ ou 50 M\$ US (51 M\$ ou 37 M\$ US après impôt).
21. Il tient compte des actifs administrés par les Services d'investissement TD, qui font partie du segment des Services bancaires personnels et commerciaux au Canada.
22. Comprend des produits d'intérêts nets (en équivalence fiscale) de 261 M\$ (T4 2022 : 407 M\$; T1 2022 : 525 M\$), ainsi que des produits liés aux activités de négociation (perte) de 401 M\$ (T4 2022 : 153 M\$; T1 2022 : 201 M\$). Les produits liés aux activités de négociation (en équivalence fiscale) sont une mesure financière non conforme aux PCGR qui n'est pas définie par les IFRS et qui pourrait ne pas être comparable à des termes semblables utilisés par d'autres émetteurs.
23. Les charges autres que d'intérêts rajustées ne tiennent pas compte des charges liées à l'acquisition et à l'intégration principalement pour l'acquisition de Cowen – T1 2023 : 21 M\$ (16 M\$ après impôt); T4 2022 : 18 M\$ (14 M\$ après impôt).
24. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises se rapporte aux immobilisations incorporelles acquises dans le cadre d'acquisitions d'actifs ou de regroupements d'entreprises, y compris aux montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises attribuables à la quote-part du résultat net de la participation dans Schwab, comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2023 de la Banque, accessible sur notre site Web au www.td.com/francais/investisseurs.
25. Les charges d'acquisition et d'intégration liées à la transaction avec Schwab comprennent les propres coûts d'intégration et d'acquisition de la Banque, ainsi que la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration de TD Ameritrade par Schwab après impôt, postes qui ont tous deux été comptabilisés dans le secteur Siège social. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2023 de la Banque.
26. Les gains réalisés à la vente de 28,4 millions d'actions ordinaires sans droit de vote de Schwab sont indiqués dans le secteur Siège social pour le T4 2022 : 997 millions de dollars après impôt. Se reporter à la note 12 des états financiers consolidés annuels de 2022 pour en savoir plus.
27. Les mesures relatives au capital et aux liquidités à la diapositive 17 ont été calculées conformément aux lignes directrices Normes de fonds propres, Exigences de levier et Normes de liquidité du Bureau du surintendant des institutions financières.
28. Incidence de la conversion de change sur les actifs pondérés en fonction des risques négligeable sur le ratio des fonds propres de catégorie 1 sous forme d'AO, ce dernier faisant l'objet d'une couverture de change.

29. Les formations de prêts douteux bruts représentent les ajouts aux acceptations et prêts douteux pendant le trimestre, à l'exclusion de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
30. Ratio de formation de prêts douteux bruts : formations de prêts douteux bruts/acceptations et prêts bruts moyens.
31. Les prêts douteux bruts ne tiennent pas compte de l'incidence des prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
32. Ratio des prêts douteux bruts : prêts douteux bruts/acceptations et prêts bruts par portefeuille.
33. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
34. Ratio PPC : provision pour pertes sur créances sur une base trimestrielle annualisée/moyenne du montant net des prêts et des acceptations.
35. Le ratio PPC net des Services de détail aux États-Unis exclut les pertes sur créances associées à la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
36. Le ratio PPC brut des Services de détail et des Services bancaires aux grandes entreprises aux États-Unis comprend la quote-part revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis qui est comptabilisée dans le secteur Siège social.
37. Les PPC pour prêts douteux représentent la PPC à l'étape 3 en vertu de la norme IFRS 9; les PPC pour prêts productifs représentent les actifs financiers, les engagements de prêts et les garanties financières aux étapes 1 et 2.
38. Ratio de couverture : provision totale de pertes sur prêts sous forme de pourcentage des prêts bruts et acceptations.
39. La quote-part des partenaires du portefeuille de cartes stratégiques aux É.-U. renvoie à la quote-part des partenaires des programmes de détaillants associée à la PPC du portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis.
40. Prêts à la consommation et autres prêts aux particuliers comprend les portefeuilles de LDCVD, de prêts auto indirects et les autres portefeuilles de services bancaires personnels.
41. Le résultat par action est calculé en divisant le résultat net attribuable aux actionnaires ordinaires par le nombre moyen pondéré d'actions en circulation au cours de la période. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
42. Cette colonne renvoie à certaines pages de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2023 de la Banque.
43. Les charges liées à l'acquisition et à l'intégration pour les acquisitions en cours, qui tiennent compte principalement des services professionnels et d'autres frais d'exploitation, ont été comptabilisées dans les secteurs Services de détail aux États-Unis et Services bancaires de gros. Pour obtenir un complément d'information sur l'incidence des rajustements pendant des périodes comparatives, se reporter à la page 4 de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2023 de la Banque.

44. Le revenu net avant provision est une mesure financière non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en soustrayant les charges des produits. Au niveau de la Banque, la TD calcule le revenu net avant provision en établissant la différence entre les produits rajustés (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et les charges rajustées (en \$ US pour les Services de détail aux États-Unis), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du revenu net avant provision qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
45. Le levier d'exploitation est un ratio non conforme aux PCGR qui se calcule habituellement en divisant la croissance des produits par la croissance des charges. Au niveau de la Banque, la TD calcule le levier d'exploitation en établissant la différence entre le pourcentage de la variation des produits rajustés (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), déduction faite de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, et le pourcentage de la variation des charges rajustées (Services de détail aux États-Unis dans la devise source), majorée de la quote-part de la PPC revenant aux partenaires des programmes de détaillants dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis de la Banque. Collectivement, ces rajustements fournissent une mesure du levier d'exploitation qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
46. Ajusté pour tenir compte de l'incidence du taux de change pour les Services bancaires de détail aux États-Unis à l'aide des montants dans la devise source. Ces rajustements sont effectués pour tenir compte de mesures qui, selon la Banque, reflètent mieux le rendement sous-jacent.
47. Ajusté pour tenir compte de la variation de la juste valeur des investissements soutenant les passifs des sinistres, tel qu'il est présenté à la ligne 14 de la page 6 de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2023 de la Banque (produits [pertes] sur les Instruments financiers désignés à la juste valeur par le biais du résultat net liés à des filiales d'assurance).
48. Ajusté pour tenir compte de l'incidence des exigences comptables sur le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis. La soustraction de la quote-part de PPC des partenaires élimine une source de volatilité qui ne reflète pas l'exposition économique sous-jacente de la Banque. Cela peut se faire en ajoutant les PPC du secteur Siège social (qui représentent seulement la quote-part de PPC des partenaires) aux charges autres que d'intérêts. Voir la diapositive 24 pour obtenir de plus amples renseignements.
49. Pour les trimestres ayant pris fin le 31 janvier 2023 et le 31 octobre 2022 : Les charges comme présentées des Services de détail aux États-Unis comprenaient les charges liées à l'acquisition et à l'intégration de First Horizon, s'élevant respectivement à 127 M\$ CA et à 85 M\$ CA avant impôts, qui ont été comptabilisées dans les éléments à noter.
50. Les mesures de la ligne 13 reflètent les rajustements décrits aux lignes 9 à 12 de la diapositive 26.
51. Abstraction faite de l'incidence de la quote-part revenant aux partenaires dans le portefeuille de cartes stratégiques aux États-Unis, la croissance des charges sur 12 mois aurait été de 12,7 % (5 920 M\$ au T4 2022 et 6 672 M\$ au T4 2023, soit une augmentation de 752 M\$ sur 12 mois).
52. Les chiffres ayant été arrondis, leur somme pourrait ne pas correspondre au total indiqué.
53. L'impact de certaines activités de gestion de la trésorerie et du bilan concernant le secteur des Services de détail aux États-Unis est comptabilisé dans les résultats du secteur Siège social.

54. Rajusté pour tenir compte de l'incidence de l'exonération de prêt en vertu du programme de protection des salaires (PPP) sur les produits d'intérêts nets et la marge d'intérêt nette. Les produits d'intérêts nets à l'exclusion du programme de protection des salaires utilisé dans le calcul de la marge d'intérêt nette à l'exclusion de ce même programme sont une mesure financière non conforme aux PCGR. Collectivement, ces rajustements présentent une mesure des produits d'intérêts nets et de la marge d'intérêt nette qui, selon la direction, reflète mieux le rendement sous-jacent.
55. Ratio d'efficacité des Services de détail aux États-Unis comme présenté en dollars US.
56. Comptes de dépôt assurés.
57. La quote-part du résultat net en dollars US revenant à la TD correspond à l'apport en dollars CA du résultat net de Schwab au secteur Services de détail aux États-Unis, tel qu'il est indiqué dans les rapports aux actionnaires de la Banque (www.td.com/francais/investisseurs) pour les trimestres concernés, divisé par le taux de change moyen. Pour de plus amples informations, consultez le communiqué de presse sur les résultats de Schwab, au <https://www.aboutschwab.com/investor-relations>.
58. Le résultat net non conforme aux PCGR est une mesure financière non conforme aux PCGR comme il est indiqué dans le règlement G de la SEC. Schwab désigne le résultat net non conforme aux PCGR comme un résultat net rajusté afin d'annuler l'incidence après impôt de l'amortissement d'immobilisations incorporelles acquises et de charges liées à l'acquisition et à l'intégration. Schwab considère le résultat net non conforme aux PCGR comme une importante mesure de son rendement financier, car il exclut certains éléments pouvant ne pas être garants des résultats d'exploitation de base et des perspectives d'affaires de Schwab, et qu'il peut s'avérer utile pour évaluer le rendement opérationnel du secteur et faciliter une comparaison significative entre les résultats de Schwab pour la période en cours et ceux des périodes antérieures et futures. L'amortissement des immobilisations incorporelles acquises est exclu, car la direction ne le considère pas comme garant du rendement sous-jacent de Schwab. Le résultat net non conforme aux PCGR devrait être considéré comme un ajout, et non un substitut, du résultat net conforme aux PCGR.
59. La quote-part de la Banque du résultat de Schwab est présentée avec un décalage d'un mois.
60. Comprend l'incidence nette des rajustements de gestion interne qui sont reclassés vers d'autres lignes de rapport dans le secteur Siège social.
61. Les montants après impôt pour l'amortissement des immobilisations incorporelles acquises et la quote-part de la Banque des charges liées à l'acquisition et à l'intégration relativement à l'acquisition de TD Ameritrade par Schwab sont comptabilisés à la quote-part du résultat dans le secteur Siège social, lequel figure à la page 13 de la trousse Information financière supplémentaire du T1 2023 de la Banque comme présenté seulement.
62. Les propres coûts d'intégration de la Banque liés à la transaction avec Schwab (21 M\$ avant impôts ce trimestre) sont présentés comme des charges autres que d'intérêts du Siège social. Dans le tableau 15 du Rapport aux actionnaires du T1 2023, les charges d'acquisition et d'intégration de 34 M\$ (avant impôts) comprennent la quote-part de la Banque des coûts de Schwab et les propres coûts d'intégration de la Banque.
63. Le portefeuille des prêts bruts moyens comprend le montant brut des prêts et des acceptations bancaires pour les activités des Services bancaires de gros, à l'exception des lettres de crédit et ne tient pas compte des garanties en espèces, des swaps sur défaillance de crédit et de la provision pour pertes sur créances.
64. La catégorie « Autres » comprend les portefeuilles de placement et les autres redressements comptables.
65. LDCVD aux É.-U. comprend les lignes de crédit sur valeur domiciliaire et les prêts sur valeur domiciliaire.

66. Comprend les prêts acquis ayant subi une perte de valeur et les prêts comptabilisés dans le secteur Siège social.
67. Comprend les prêts évalués à la juste valeur par le biais des autres éléments du résultat global.
68. Acceptations bancaires et prêts bruts en cours et pourcentage des acceptations bancaires et prêts bruts en cours.
69. La cote de crédit moyenne est pondérée selon l'exposition.
70. Elle ne tient pas compte de la portion renouvelable de la LDCVD.
71. Le CGBI consenti aux investisseurs représente le CGBI pour lequel la garantie est un immeuble de placement non occupé par le propriétaire.
72. Le rapport prêt-valeur actuel du portefeuille de CGBI est calculé selon l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} et pondéré en fonction de l'exposition totale, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD pour les risques assurés et non assurés. L'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} est une marque de commerce de Teranet Entreprises Inc. et de la Banque Nationale du Canada, dont l'utilisation interne réservée à l'équipe Crédit garanti par des biens immobiliers de La Banque Toronto-Dominion est autorisée en vertu d'une licence. Les données et les indicateurs de l'indice des prix des maisons Teranet – Banque Nationale^{MC} sont utilisés avec la permission de Teranet Inc. et de la Banque Nationale du Canada. Le contenu de ce document et les produits qui y sont liés ne sont ni approuvés, vendus ou promus par Teranet, la Banque Nationale du Canada, ou leurs fournisseurs ou sociétés affiliées. Ni Teranet, la Banque Nationale du Canada ou leurs concédants de licence de données tiers, ni leurs sociétés affiliées, ne donnent aucune garantie, expresse ou implicite, et nient expressément toute garantie portant sur la qualité marchande, le caractère adéquat pour un objectif ou usage particulier, la pertinence, l'exactitude, l'opportunité ou l'exhaustivité relatives au produit ou à des produits connexes. Sans limiter la généralité de ce qui précède, en aucune circonstance Teranet, la Banque Nationale du Canada, leurs concédants tiers ou leurs sociétés affiliées ne seront responsables des dommages ou des pertes résultant d'erreurs, d'omissions ou de retards liés à la diffusion de l'indice, ni de tout dommage direct, spécial, punitif ou accessoire, même s'ils ont été informés de la possibilité de tels dommages, que ce soit en vertu de la théorie de la responsabilité contractuelle, délictuelle, sans faute ou autre.
73. Les territoires sont répartis comme suit : le Yukon est compris dans la Colombie-Britannique, le Nunavut est compris dans l'Ontario et les Territoires du Nord-Ouest sont compris dans la région des Prairies.
74. Comprennent les prêts des Services bancaires aux PME et les prêts sur cartes de crédit Affaires.
75. Les produits de consommation comprennent : les aliments, les boissons et le tabac, ainsi que le secteur du commerce de détail.
76. Le secteur industriel/manufacturier comprend : la construction industrielle et les entrepreneurs spécialisés, ainsi que les industries manufacturières diverses et les Services bancaires de gros.
77. La catégorie « Autres » comprend : l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les services, notamment professionnels, ainsi que d'autres secteurs.

Notes



- 78. À l'exclusion de tous les prêts acquis ayant subi une perte de valeur.
- 79. Le rapport prêt-valeur est calculé selon le Loan Performance Home Price Index à compter de novembre 2022, en fonction du solde à payer du prêt hypothécaire ou de la limite de crédit autorisée de la LDCVD. Cotes FICO mises à jour en décembre 2022.
- 80. La catégorie « Autres » comprend : l'agriculture, l'énergie et les services publics, les télécommunications, la câblodistribution et les médias, les transports, les ressources ainsi que d'autres secteurs.

Coordonnées des Relations avec les investisseurs



Téléphone :

416-308-9030 ou 1-866-486-4826

Courriel :

tdir@td.com

Site Web :

www.td.com/francais/investisseurs